

## АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

*Глазкова Анастасия Андреевна*  
студентка, Калужский государственный университет им. К. Э. Циолковского

## ANALYSIS OF BUSINESS PERFORMANCE INDICATORS

*Glazkova Anastasia Andreevna*  
student, Kaluga State University named after K. E. Tsiolkovsky

**Аннотация.** Оценка экономической эффективности деятельности предприятия позволяет понять, насколько рационально использовались имеющиеся ресурсы в процессе достижения запланированных целей. На основе проведенного анализа показателей эффективности деятельности организации выбирается наилучший способ ее повышения. В данной статье проводилась оценка показателей эффективности деятельности ГП КО «Калугаоблводоканал» за последние годы.

**Abstract.** Evaluation of the economic efficiency of the enterprise allows us to understand how rationally the available resources were used in the process of achieving the planned goals. Based on the analysis of the performance indicators of the organization, the best way to improve it is chosen. This article assessed the performance indicators of SE KO "Kalugaoblvodokanal" in recent years.

**Ключевые слова:** рентабельность, ликвидность, эффективность деятельности, финансовая устойчивость.

**Key words:** profitability, liquidity, efficiency of activity, financial stability.

На современном этапе развития общества в условиях рыночной экономики проблема эффективности деятельности предприятий занимает одно из центральных мест, что обусловлено как увеличением предпринимательских рисков, так и ужесточением конкуренции на рынке. В связи с этим, необходимо развитие способности предприятия противостоять негативному воздействию внешних факторов, повышению конкурентоспособности и поддержанию прибыльности предприятия.

Эффективной считается деятельность предприятия, при которой предприятие получает прибыль, максимально эффективно использует каждую единицу имеющихся ресурсов, при этом стремясь минимизировать свои затраты.

Единого показателя, который бы затрагивал все аспекты производственной деятельности предприятия и характеризовал ее эффективность, не существует. Для того чтобы оценить результативность деятельности предприятия, необходимо рассчитать ряд финансовых коэффициентов и проанализировать полученные результаты в совокупности. Это даст итоговую картину эффективности предприятия в целом.

Показатели эффективности предприятия – это и оценка рентабельности предприятия и рентабельности активов, это анализ оборачиваемости активов, и оценка эффективности использования имеющихся ресурсов предприятия.

В качестве примера, проведем анализ показателей эффективности деятельности ГП КО «Калугаоблводоканал».

Таблица 1

**Основные показатели финансовой отчетности ГП КО «Калугаоблводоканал», тыс. руб.**

Показатели	2018	2019	2020
Выручка, тыс. руб.	2 092 102	2 203 738	2 011 205
Себестоимость, тыс. руб.	1 845 439	2 188 782	2 228 265
Валовая прибыль (убыток), тыс. руб.	246 663	14 956	-217 060
Прибыль (убыток от продаж), тыс. руб.	57 543	-494 589	-488 917
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	64 590	-479 696	-419 268
Стоимость основных средств, тыс. руб.	3 256 432	3 896 368	4 922 546
Стоимость оборотных средств, тыс. руб.	1 864 925	1 619 109	1 419 512
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	1 011 666	843 102	852 003
Кредиторская задолженность, тыс. руб.	527 909	581 066	790 213

Для оценки эффективности деятельности ГП КО «Калугаоблводоканал» предлагаем использовать следующие финансовые показатели эффективности деятельности организации.

Рентабельность - относительный показатель экономической эффективности. Рентабельность предприятия комплексно отражает степень эффективности использования материальных, трудовых, денежных и других ресурсов. В таблице 2 рассмотрим показатели рентабельности ГП КО «Калугаоблводоканал».

Таблица 2

**Расчет уровня рентабельности ГП КО «Калугаоблводоканал»**

Показатель	Способ расчета	Уровень рентабельности	
		2019	2020
Рентабельность продукции, %	$R_{пр} = \frac{ЧП}{С} * 100\%$	2,07	-20,51
Рентабельность продаж, %	$R_{продаж} = \frac{ППР}{ВР} * 100\%$	2,75	-24,93
Рентабельность активов (капиталов), %	$R_{активов} = \frac{ЧП}{А} * 100\%$	0,69	-7,96

В результате анализа установлено, что уровень рентабельности деятельности предприятия в 2020 году имеет отрицательное значение, что свидетельствует об убыточной деятельности предприятия.

Ликвидность как экономический показатель характеризуется способностью предприятия с минимальными расходами перевести свои активы в денежную форму в объеме, обеспечивающем адекватное обеспечение основных финансовых обязательств. Значение показателя ликвидности представлено в таблице 3.

Таблица 3

**Расчет показателей ликвидности ГП КО «Калугаоблводоканал».**

Показатель	Способ расчета	Уровень ликвидности	
		2019	2020
Коэффициент текущей ликвидности	$K_{ТЛ} = ОА / КО$	1,77	1,14
Коэффициент быстрой ликвидности	$K_{БЛ} = (ДС + ФВ + ДЗ) / КО$	1,42	0,79
Коэффициент абсолютной ликвидности	$K_{абс} = (ДС + ФВ) / КО$	0,50	0,11

Коэффициент текущей ликвидности предприятия дает общую оценку ликвидности активов и его текущий показатель соответствует нормативному значению (норм. значение > 1), но по сравнению с прошлым отчетным периодом его значение снизилось. Коэффициент быстрой ликвидности характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Показатель также соответствует нормативному значению (норм. значение > 0,7–0,8). Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какая часть краткосрочных обязательств может быть погашена за счет имеющейся денежной наличности и краткосрочных вложений. Показатель также находится в пределах нормативного значения (> 0,1–0,2).

Стабильность финансового положения предприятия в условиях рыночной экономики обусловлена в значительной степени его деловой активностью, которая зависит от широты рынков сбыта продукции, его деловой репутации, степени выполнения плана по основным показателям хозяйственной деятельности, уровня эффективности использования ресурсов и устойчивости экономического роста.

Анализ деловой активности заключается в исследовании уровней и динамики разнообразных коэффициентов оборачиваемости. Итоги анализа показателей деловой активности ГП КО «Калугаоблводоканал» указаны в таблице 4.

Таблица 4

**Расчет показателей деловой активности ГП КО «Калугаоблводоканал»**

Показатель	Способ расчета	Уровень деловой активности	
		2019	2020
Коэффициент оборачиваемости активов	$K_{оа} = \text{Выручка от реализации продукции} / \text{Среднегодовая стоимость активов}$	0,29	0,33
Коэффициент оборачиваемости основных средств	$K_{оос} = \text{Выручка от реализации продукции} / \text{Среднегодовая стоимость основных средств}$	0,51	0,41
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	$K_{ообс} = \text{Выручка от реализации продукции} / \text{Среднегодовая стоимость оборотных средств}$	1,23	1,42
Коэффициент	$K_{одз} = \text{Выручка от реализации}$	2,35	2,36

оборачиваемости дебиторской задолженности	продукции / Средняя величина дебиторской задолженности		
---	--	--	--

Учитывая, что показатель оборачиваемости активов ГП КО «Калугаоблводоканал» менее 1, это свидетельствует о низкой оборачиваемости активов. Полученные доходы не покрывают расходы на приобретение запасов.

Рассматривая динамику коэффициента оборачиваемости основных средств, можно сделать вывод о том, что эффективность использования основных средств по сравнению с прошлым периодом осталась на том же уровне.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств характеризует эффективность использования (скорость оборота) [оборотных активов](#).

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности указывает на уровень платежной дисциплины покупателей.

Показатель финансовой устойчивости предприятия является стержнем его общей устойчивости. Финансовая устойчивость характеризуется оптимальной структурой источников финансирования активов и эффективным использованием этих ресурсов, усиливающим финансовую независимость предприятия.

Результаты анализа финансовой устойчивости ГП КО «Калугаоблводоканал» представлены в таблице 5.

Таблица 5

**Расчет показателей финансовой устойчивости ГП КО «Калугаоблводоканал»**

Показатель	Способ расчета	Уровень финансовой устойчивости	
		2019	2020
Коэффициент финансовой независимости	$K_{фн} = \text{Обязательства} / \text{Активы}$	0,16	0,19
Коэффициент автономии	$K_a = \text{Собственный капитал} / \text{Активы}$	0,84	0,81
Коэффициент капитализации	$K_k = \text{Обязательства} / \text{Собственный капитал}$	0,20	0,24

Коэффициент финансовой независимости находится в пределах нормального значения, что указывает на способность предприятия, ликвидировав свои активы полностью погасить обязательства. Нормальным считается коэффициент финансовой зависимости не более 0,6–0,7.

Коэффициент автономии указывает, насколько предприятие независимо от кредиторов. Чем выше значение коэффициента, тем с большей вероятностью предприятие может погасить долги за счет собственных средств. Общепринятое нормальное значение: 0,5 и более (оптимальное 0,6–0,7). Показатель анализируемого предприятия находится в пределах норм.

Коэффициент капитализации указывает соотношение собственных и заемных средств и находится в пределах нормального значения (не более 1).

Рассчитав указанные показатели, мы получили общее представление об уровне эффективности деятельности ГП КО «Калугаоблводоканал».

По итогам анализа установлено, что уровень рентабельности предприятия имеет отрицательное значение, что свидетельствует о неэффективном использовании своих ресурсов. Учитывая, что показатель ниже нуля, можно сделать выводы, что предприятие работает себе в убыток.

Показатели ликвидности соответствуют нормативным значениям, что свидетельствует о способности предприятия своевременно и в полном объеме погасить свои текущие обязательства. Однако в сравнении с прошлым отчетным периодом, показатели ликвидности незначительно ухудшились.

Большинство показателей деловой активности находятся в пределах нормативного значения, за исключением показателя оборачиваемости активов, который свидетельствует о низкой оборачиваемости активов.

Показатели финансовой устойчивости подтверждают наличие финансовых резервов, позволяющих осуществлять и поддерживать деятельность предприятия.

Комплексный анализ показателей позволяет сделать выводы о недостаточно эффективной деятельности предприятия, что негативно отразилось на показателях прибыльности предприятия в целом.

Для улучшения финансового состояния и повышения эффективности деятельности анализируемого предприятия необходимо разработать и внедрить мероприятия, направленные на улучшение финансовых показателей.

Рентабельность предприятия – один из основных экономических показателей, который способен показать прибыльность предприятия от своей деятельности.

Учитывая низкий уровень рентабельности, свидетельствующий об убыточной деятельности предприятия, необходимо принятие управленческих решений, направленных на повышение данного показателя.

Основные пути увеличения рентабельности: увеличение прибыли и снижение себестоимости продукции (услуг).

С этой целью, необходимо принятие мер по увеличению прибыли предприятия и снижению затрат. В качестве мероприятий по повышению показателей рентабельности можно рассмотреть:

- увеличение рынка сбыта;
- применение рациональной политики ценообразования;
- оптимизация расходов, которые напрямую влияют на конечную себестоимость;
- сокращение технологических потерь;
- оптимизация налогообложения и платежей в бюджет;
- оптимизация штата сотрудников, сокращение затрат на управленческий персонал;
- автоматизация бизнес-процессов и т.д.

Кроме того, в качестве дополнительного источника дохода возможно предусмотреть возможность сдачи в аренду неиспользуемых основных фондов (помещений).

В связи со снижением показателя текущей ликвидности по сравнению с прошлым отчетным периодом, предприятию необходимо повысить качество активов, а именно, увеличить оборотный капитал и прибыль предприятия, при этом также необходимо обеспечить снижение дебиторской задолженности посредством внедрения мероприятий по эффективному управлению дебиторской задолженностью.

Еще одним важным аспектом, влияющим на улучшение показателя ликвидности является снижение заемных средств.

Показатели ликвидности и рентабельности - основные индикаторы финансового состояния предприятия. Однако, главное при проведении финансового анализа не расчет показателей, а умение интерпретировать полученные результаты и использовать их для оптимизации экономических и финансовых процессов.

Для роста текущей ликвидности необходимо обеспечить прибыльность деятельности предприятия и его рост, минимизировать запасы наименее ликвидных оборотных активов, а также обеспечить снижение краткосрочных обязательств.

Показатели деловой активности соответствуют пороговым значениям и находятся в пределах нормативных значений, за исключением показателя оборачиваемости активов, который свидетельствует о низкой оборачиваемости активов. Данный показатель отражает интенсивность использования совокупных оборотных средств предприятия. При финансовом планировании необходимо учитывать, что способствует ускорению оборачиваемости активов для последующего анализа и повышения эффективности управления капитальными средствами.

С целью повышения данного показателя предприятию, в первую очередь, необходимо предварительно определить и проанализировать факторы, которые приводят к снижению показателя. В дальнейшем, посредством принятия управленческих решений, обеспечить рациональное использование ресурсов.

Снижение показателя свидетельствует о том, что ресурсы предприятия используются неэффективно, а фактическая прибыль значительно ниже, чем потенциальная.

Важным фактором в планировании будет являться нормирование оборачиваемости активов, а именно определение объема ресурсов, необходимых для формирования постоянных запасов для поддержания непрерывного процесса деятельности. Экономный расход позволит сократить материальные затраты и снизить себестоимость, что в свою очередь положительно отразится на показателях оборачиваемости.

В качестве мер, направленных на ускорение оборачиваемости запасов предприятию можно рекомендовать создание эффективной системы сбыта и снабжения необходимыми ресурсами; нормирование и контроль потребления активов, сокращение длительности и упрощение производственного процесса, сокращение постоянных запасов и т.д.

В процессе исследования проведен комплексный анализ финансовых показателей предприятия и разработаны мероприятия, направленные на улучшение финансового состояния и повышение уровня доходности предприятия.

Разработка и внедрение мероприятий по улучшению показателей эффективности деятельности способствует обеспечению устойчивого роста и стабильного развития предприятия.

#### **Библиографический список**

1. Басовский Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская и др. — М.: Инфра-М, 2018. — 544 с.
2. Гуркина С.М. Использование ключевых показателей эффективности деятельности предприятий / С.М. Гуркина // Вестник науки и образования, 2017. - № 1 (25). -С. 45-47.
3. Дудник Д.В. Основы финансового анализа: учебное пособие / Д. В. Дудник, М. Л. Шер. – Москва: РГУП, 2020. – 232 с.

4. Захарова Е.А. Оценка результативности деятельности предприятия / Е.А. Захарова // Международный студенческий научный вестник, 2017. - № 5. - С. 71.
5. Исаенко Н.Н. Методические основы оценки эффективности деятельности предприятия / Н.Н. Исаенко // Инновационная экономика и общество, 2017. - № 3 (17). - С. 2-6.
6. Казакова М.Ю. Управление экономической эффективностью деятельности предприятия / М.Ю. Казакова // Проблемы науки, 2018. - № 2 (26). - С. 38-41.
7. Тертышник М.И. Экономика организации: учебник и практикум для вузов / М. И. Тертышник. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 631 с.
8. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Учебник / А. Д. Шеремет. — 2-е изд., доп. — Москва: ИНФРА-М, 2019. — 374 с.

#### **References**

1. Basovsky, L.E. Comprehensive economic analysis of economic activity: Textbook / L.E. Basovsky, E.N. Basovskaya et al. - M.: Infra-M, 2018. - 544 с.
2. Gurkina, S.M. The use of key performance indicators of enterprises / S.M. Gurkina // Bulletin of Science and Education, 2017. - № 1 (25). -С. 45-47.
3. Dudnik D.V. Fundamentals of financial analysis: textbook / D.V. Dudnik, M.L. Sher. - Moscow: RGUP, 2020. - 232 с.
4. Zakharova, E.A. Evaluation of enterprise performance / E.A. Zakharova // International Student Scientific Herald, 2017. - № 5. - С. 71.
5. Isayenko, N.N. Methodological basis for assessing the effectiveness of enterprise performance / N.N. Isayenko // Innovative Economy and Society, 2017. - № 3 (17). - С. 2-6.
6. Kazakova, M.Y. Management of economic efficiency of enterprise activity / M.Y. Kazakova // Problems of Science, 2018. - № 2 (26). - С. 38-41.
7. Tertyshnik, M.I. Economy of organization: textbook and practical work for universities / M.I. Tertyshnik. - Moscow: Publishing house Yurait, 2019. - 631 с.
8. Sheremet A.D. Analysis and diagnostics of financial and economic activity of an enterprise. Textbook / A. D. Sheremet. - 2nd ed., ext. - Moscow: INFRA-M, 2019. - 374 с.