

УДК 651.7
**ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ КАК ОБЪЕКТА СОБСТВЕННОСТИ**

Белякова Алина Анатольевна,
Студент
Беккалиева Наталья Климентьевна
Доцент, кандидат экономических наук
кафедры Корпоративной экономики ПИУ РАНХиГС
Поволжский институт управления имени П.А.Столыпина

**THE MAIN PROBLEMS OF ECONOMIC REGULATION OF READY
PRODUCTS AS A PROPERTY OBJECT**

Belyakova Alina Anatol`yevna
Student
Bekkalieva Natalia Kliment`evna
Associate Professor, Candidate of Economic Sciences
Department of Corporate Economics, PIA RANEPA
Management Institute the Volga region of P.A. Stolypin.

Аннотация: В данной статье рассмотрены актуальные вопросы, сущность и задачи готовой продукции как объекта собственности, а также сформулированы основные проблемы экономического регулирования производства и реализации готовой продукции и пути их решения.

Summary: This article discusses current issues, the nature and objectives of the finished product as an object of property, and also formulates the main problems of economic regulation of the production and sale of finished products and their solutions.

Ключевые слова: готовая продукция, учетная политика, себестоимость, управленческий учет.

Key words: finished products, accounting policies, cost, management accounting.

Прежде чем рассмотреть понятие «готовая продукция», необходимо дать определение термину «собственность».

Собственность представляет собой сложную и многогранную категорию, выражающую совокупность экономических, социальных, правовых, политических, национальных, морально-этических и религиозных отношений [1, С. 15].

Собственность занимает центральное место в экономической системе, так как она является своеобразным методом соединения работника со средствами производства, целью функционирования и развития экономической системы,

социальной и политической структурой общества, характером стимулов трудовой деятельности и способом распределения результатов труда.

Одним из объектов собственности является готовая продукция, которая определена как изделия и полуфабрикаты, соответствующие действующим стандартам либо техническим условиям, приняты на склад. В данную категорию объекта собственности некоторыми исследователями относятся и выполненные работы и оказанные услуги [2, С. 635].

Вся готовая продукция подлежит передаче в подотчет материально-ответственному лицу на склад. Исключение могут составить только крупногабаритные изделия и продукция, которые нельзя сдать на склад по техническим причинам и поэтому подлежат приему организациями-заказчиками непосредственно на месте изготовления, комплектации и сборки.

Готовая продукция в зависимости от видов подразделяется [2, С. 636]:

- валовая продукция, представляющая собой как полную стоимость законченных готовых изделий, которые произведены предприятием за отчетный период;

- валовый выпуск как стоимость изделий, полуфабрикатов, выполненных работ, оказанных услуг и незавершенное производство;

- реализованная (проданная) продукция, рассчитанная как вычет из валовой продукции остатков готовой продукции, незавершенного производства и полуфабрикатов.

Как объект собственности готовая продукция подлежит обязательному учету. При этом правильная постановка всех видов (бухгалтерского, управленческого и налогового) учета готовой продукции имеет немаловажное значение при формировании финансовых результатов, выраженного в величине прибыли, остающейся в распоряжении субъекта хозяйствования.

Именно с организацией данных видов учетов и связаны некоторые проблемы, выявленные в ходе экономического регулирования готовой продукции как объекта собственности.

Так, одна из основных проблем регулирования выпуска готовой продукции – формирование учетной политики. Это вопросы, связанные с:

- основными элементами учетной политики по готовой продукции (ее производству и реализации) являются: выбор учетной цены на готовую продукцию;

- способ учета готовой продукции;

- порядок формирования резервов под снижение стоимости готовой продукции [3; с.173].

Для решения этого проблемного вопроса на предприятии должен быть организован внутренний контроль. В данном вопросе субъекту хозяйствования на помощь может прийти аудиторская компания. На первом этапе аудиторской компанией формируется общее представление о масштабе деятельности исследуемого предприятия и его бухгалтерского учета. В результате проведенной

работы аудиторы принимают решение о том, стоит ли доверять системе внутреннего контроля субъекта хозяйствования.

В качестве еще одной проблемы экономического регулирования производства и реализации готовой продукции необходимо выделить получение достоверной информации о себестоимости продукции как проверки достоверности оценки системы внутреннего контроля. Внешние аудиторы, принявшие по итогам проверки решение о достоверности системы внутреннего контроля, обязаны в процессе аудиторской проверки проводить процедуры подтверждения правдивости указанной информации.

В ходе проведенного исследования выявлена проблема в экономическом регулировании готовой продукции, связанная с оплатой за полученную продукцию, выполненные работы или оказанные услуги. Каждый второй субъект хозяйствования сталкивается с ситуацией, когда приходится реализовывать готовую продукцию (выполненную работу) с отсрочкой платежа. В связи с этим возникают ситуации, когда приходится бороться с дебиторской задолженностью. Поэтому собственники предприятия заинтересованы в эффективной организации работы по взысканию такой задолженности.

В качестве еще одной проблемы экономического регулирования готовой продукции как объекта собственности в данной статье выделено выполнение функциональных обязанностей сотрудниками бухгалтерской службы на предприятиях. Программа системы контроля учета готовой продукции подразумевает включение описания этапов проверки, объектов и процедур проверки. Одна из основных целей контроля над готовой продукцией – объективная оценка достоверности, своевременности и полноты отображения в учете выручки от продажи, себестоимости реализованной готовой продукции, прочих расходов и доходов, формирование прибыли (убытка) от продажи.

К примеру, проблема внутреннего контроля предполагает включение следующих вопросов:

- дублирование обязанностей либо отсутствие их разделения;
- разрешение на осуществление некоторых хозяйственных операций с одновременной нехваткой соответствующего контроля;
- нехватка необходимого контроля при заключении договоров;
- выявление низкой эффективности в контрольных процедурах;
- умышленное нарушение контроля со стороны должностных лиц;
- умышленные нарушения процедуры учета сотрудниками, которые отвечают за подготовку первичной документации;
- фальсификация либо подмена бухгалтерских записей [3].

Одной из главных задач экономического регулирования готовой продукции как объекта собственности должен стать анализ конкурентов субъекта хозяйствования и его способности гибкого управления ресурсами в случае изменений на соответствующем рынке. Такая задача может быть реализована следующими мерами:

- анализ выполнения плана реализации готовой продукции в сопоставлении с программой производства;
- анализ динамики выпуска и реализации готовой продукции;
- анализ выполнения заключенных договоров с покупателями;
- анализ ритмичности поставки, качества и комплексности готовой продукции;
- нахождение и анализ причин снижения объектов производства [3].

Если субъект хозяйствования выступает как исполнитель, то за подготовку и выполнение заключенного с заказчиком договора несет ответственность отдел сбыта либо плановый отдел. Зачастую на предприятии (если оно относится к среднему или крупному бизнесу) образуется специальное структурное подразделение – договорной отдел. В случае, если предприятие выступает как заказчик или покупатель, то работа должна вестись в службах, ответственных за материально-техническое снабжение, организацию капитального строительства или ремонт оборудования.

Характерной чертой договорной работы является ее базирование на местных нормативных актах, которые разрабатываются и утверждаются на самом предприятии. Эти акты не должны повторять общих положений, содержащихся в действующем законодательстве, и позволяют:

- принять в расчет характерные условия работы для предприятия;
- определить функции субъекта хозяйствования и его структурных подразделений, отвечающих за договорную работу;
- определить сроки осуществления и определить содержание действий, которые при этом выполняются;
- укрепить определенные схемы реализации договорной документации и формы учета исполнения договоров;
- установить меры стимулирования должного исполнения договоров и ответственности структурных подразделений за нарушение договорных обязательств;
- предвидеть ответственность определенных работников, их права и обязанности [3;с.452].

На сегодняшний день, эффективность деятельности любого предприятия оценивается именно исходя из результатов работы – прибыли или убытка. Необходимо обнаружить причины за данный период результатов работы, и со всей серьезностью подойти к анализу показателей, раскрыть и реализовать резервы улучшения показателей.

Таким образом, деятельность на предприятии, и ее оценка, позволяет обнаружить эффективность использования ресурсов, оценить эффективность работы предприятия и ее финансовую устойчивость. Установить положение организации на рынке. Успешность хозяйственной деятельности компании показывают ее результаты. Такие результаты и зависят от того насколько эффективно организовано производство данной компании.

Уязвимые места, которые требуют особого внимания, могут быть показаны в результатах анализа. Такие результаты могут помочь разработать меры по их устранению в связи со сложными экономическими условиями.

Список литературы

1. Химатов Х.Н. К вопросу о сущности и видах права общей собственности // Вестн. ун-та. - 2014. - Т. 1, № 3 (46). – [С.15-20].

2. Камарова Е.А. Собственность : сущность, функции и многообразие ее форм в развитой рыночной экономике / Камарова Е.А., Еникеева Д.Д. // Экономика и социум. - 2015. - № 2/1 (7). – [С. 635-639].

3. Бухгалтерский учет: Учеб. Пособие. Кондраков Н.П. / 7-е изд., перераб. И доп. М.: ИНФРА-М, 2014. – [841с].