

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Сариева Джамия Шарифбаевна

*Уральский государственный экономический университет
г. Екатеринбург*

Annotation. The article discusses various approaches to the definition of international economic integration, analyzes the essence of international economic integration as the most important process of the modern world economy, its forms and consequences.

Ключевые слова: международная экономическая интеграция; транснационализация; национальные экономики; международные объединения; ТНК.

Key words: international economic integration; transnationalization; national economies; international associations; TNC.

В настоящее время в мировой экономике действуют две взаимосвязанные тенденции. С одной стороны, усиливается целостность мирового хозяйства, его глобализация, что вызвано развитием экономических отношений между государствами, либерализацией торговых связей, созданием современных систем обмена информацией, мировых технических стандартов и регламентов. С другой стороны, происходит экономическое сближение и взаимодействие стран на региональном уровне, формируются крупные региональные интеграционные структуры, развивающиеся в направлении создания относительно самостоятельных центров мирового хозяйства.

Международная экономическая интеграция представляет собой определенный процесс сближения и взаимопреплетения экономик нескольких государств с однородными социально-экономическими структурами, нацеленный на создание единого хозяйственного организма. Другими словами, это процесс экономического и политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их экономик на различных уровнях и в различных формах [1, с. 117].

К сожалению, природа и сущность международной экономической интеграции пока еще полно не раскрыта и часто подменяется процессом глобализации. Между тем это несколько разные процессы. Например, очень расплывчатое определение представлено исследователями данной проблемы Е. Аношкиной и В. Пыхтеевым: «Фундаментальные принципы экономической интеграции обусловлены глобализацией, сопровождающейся внедрением новых технологий, либерализацией торговых режимов и инвестиционных процессов, снижением ограничений на разделение производства. Существует представление о регионализации как глобализации в мини-масштабах, которая может проходить как в рамках межгосударственных интеграционных соглашений, так и межрегиональной и внутрирегиональной интеграции...» [2, с. 112].

Несколько отвлеченно и образно представляет современную экономическую «эпоху» И. Валерстайн: «Мы живем в эпоху «группизма» – образования групп, имеющих защитный характер, каждая из которых стремится к достижению самосознания, на базе которого упрочивается солидарность и борьба за выживание одновременно с борьбой против таких же групп» [3, с. 10].

Зачастую в научной литературе понятие «международная экономическая интеграция» подменяется термином «глобализация экономики», которая рассматривается как современная форма организации и концентрации капитала. Так, В. И. Кушлин считает, что именно «глобализация по определению означает усиление взаимозависимости экономических агентов во всем мире до такой степени, когда действия одного из них затрагивают интересы других...» [4, с. 87].

Не менее обобщенно описана сущность экономической интеграции в следующем определении: «Международная экономическая интеграция – это длительный процесс, ведущий к устранению экономических препятствий между государствами. Одновременно должны быть задействованы соответствующие инструменты для координации данного процесса. Следовательно, экономическая интеграция – это не только процесс, происходящий в мировой экономике, но также состояние, при котором не должно быть никаких экономических преград между странами и государства могут функционировать как единый механизм» [5, с. 11-12].

Нередко просматривается тенденция обобщающего подхода к рассмотрению сущности международной экономической интеграции, идентифицирующая этот процесс с глобализацией мировой экономики без всякого отличительного подхода между двумя понятиями. В частности, представители теории глобализации мировой экономики рассматривают процессы производственной и экономической интеграции как «следствие» развития глобализационных процессов и объединения национальных экономик в различных регионах мира. Тогда как международная экономическая интеграция и как ее базовая основа – производственная интеграция на горизонтальном уровне (а частично и кооперация) – это объективная закономерность исторического развития производительных сил и проявление субъективных факторов (политика стран и деятельности ТНК и ТНБ) в

процессе производства, обмена и торгово-экономического сотрудничества на внутреннем, региональных и мировом рынках.

Современная мировая экономика в своем развитии состоит из двух основных направляющих: с одной стороны, действительно все возрастающие процессы международных политических взаимоотношений стран (в том числе и региональных) по поводу развития, преодоления кризисов в мировой (региональной) экономике, с другой – активно развивающийся горизонтальный интеграционный процесс между хозяйствующими субъектами, занимающими господствующие конкурентные позиции в различных сегментах мирового рынка. Именно эти две составляющие и определяют характер развития производительных сил в различных сферах мирового производства, обуславливая их трансформацию с учетом различных субъективных факторов в развитии национальных экономик мира.

При этом понятно, что именно ведущие страны мира и их транснациональные корпорации и банки являются основными хозяйствующими субъектами мировой экономики. Именно потому, что в свое время в границах национальных экономик и транснационального сотрудничества получили развитие специализация и международное разделение труда ведущих компаний стран Западной Европы, ТНК и ТНБ этих стран начали активно развивать производственное кооперирование и проводить политику слияний и поглощений. Одновременно политическое руководство этих стран начало разрабатывать соответствующие механизмы политической интеграции. Например, предпосылкой создания Европейского союза (ЕС) были не правовые решения группы стран Западной Европы относительно их объединения, а уже сложившаяся кооперационно-производственная деятельность ряда энергетических, угольных и сталелитейных компаний Нидерландов, Германии и Франции. И лишь затем были подписаны договоры: в 1950 г. – Парижский, в 1958 г. – Римский договор по вопросам создания уже межстранового, регионального (политического) объединения.

Примерно такая же природа производственной интеграции, переросшая впоследствии в международную экономическую форму сотрудничества, присуща региональному экономическому объединению НАФТА. Так же, как и в ЕС, в его основе лежат концентрация (слияния и поглощения, совместные производства и другие формы) производственного (предпринимательского) капитала и лишь затем – экономические и юридические формы организации между странами, компании которых развивают горизонтальную научно-производственную и финансовую интеграцию на континенте [6, с. 187-188].

Эти и другие тенденции позволяют сделать вывод о том, что на практике именно производственная интеграция предопределяет и обуславливает базовые основы международной экономической интеграции, формирующей региональные рынки и в последующем – межгосударственные экономико-политические объединения.

Таким образом, можно констатировать тот факт, что теория и практика развития процессов международной экономической интеграции в рамках экономического, торгового и политического сотрудничества стран и их национальных экономик свидетельствуют о том, что национальные экономики претерпевают качественные изменения – транснационализацию. Это обусловлено тем, что процесс транснационализации мирового производства все более интегрируется в границах транснациональных корпораций в результате перемещения из одной страны инвестиционного капитала в другую, специализированных и подетальных производств, а также для целей обеспечения сырьевыми ресурсами. Указанные факторы оказывают все большее воздействие на процессы международной экономической интеграции и интеграции национальных экономик и их хозяйствующих субъектов в мировое хозяйство, особенно тех, которые проводят активную производственную и экспортную политику.

Список литературы

1. Страны и регионы мира: экономико-политический справочник / под ред. А. С. Булатова. – М. : Проспект, 2015. – 206 с.
2. Валлерстайн, И. После либерализма / И. Валлерстайн. – М. : Едиториал УРСС, 2003. – 256 с.
3. Вафина, Н. Х. Транснационализация производства: методология и теория: дис. ... д-ра эконом. Наук / Н. Х. Вафина. – М., 2003. – 424 с.
4. Кушлин, В. И. Траектории экономических трансформаций / В. И. Кушлин. – М. : Экономика, 2004. – 287 с.
5. Лесников, Г. П. Международная экономическая интеграция как объективная закономерность развития современной мировой экономики / Г. П. Лесников // Вестник МГЛУ. – Выпуск 8 (641). – 2012. – № 1. – С. 111-131.
6. Лесников, Г. П. Современные проблемы международной экономической интеграции / Г. П. Лесников. – М. : Изд-во Нац. ин-та бизнеса, 2018. – 303 с.
7. Черников, Г. П. Очень крупные транснациональные корпорации и современный мир / Г. П. Черников, Д. А. Черникова. – М. : Экономика, 2008. – 399 с.

Научный руководитель: И.Н. Савельева, УрГЭУ