



**НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ  
"GLOBUS"  
ЭКОНОМИКА И ЮРИСПРУДЕНЦИЯ  
СБОРНИК НАУЧНЫХ ПУБЛИКАЦИЙ**

**«ЭКОНОМИКА И ЮРИСПРУДЕНЦИЯ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА»**

**ВЫПУСК 1 (37)  
(19 января 2020 г.)**

г. Санкт-Петербург- 2020  
© Научный журнал "Globus"

УДК 330  
ББК У65  
ISSN: 2658-5197

Редакционная коллегия:  
Кежинбаева.А.М канд. экон. наук профессор  
Герман А.О доцент  
Рацкевич Ф.И доцент  
Болгар Ж.П д-р экон. наук профессор

Сборник публикаций научного журнала "Globus": «Экономика и юриспруденция: теория и практика» г. Санкт-Петербурга: сборник со статьями (уровень стандарта, академический уровень). – С-П. : Научный журнал "Globus", 2020. – 42 с.

Тираж – 300 экз.

УДК 330  
ББК У65  
ISSN: 2658-5197

Издательство не несет ответственности за материалы, опубликованные в сборнике. Все материалы поданы в авторской редакции и отображают персональную позицию участника конференции.

**Контактная информация организационного комитета конференции:**  
Научный журнал "Globus"  
*Электронная почта:* info@globus-science.org.ua  
*Официальный сайт:* www.globus-science.ru

# СОДЕРЖАНИЕ

## БУХГАЛТЕРСКИЙ, УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ И АУДИТ

*Угарова А.С., Чеботарева З.В.*

АУДИТ КАК МЕТОД КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ  
ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОГО СЕКТОРА ..... 4

## ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО И ПРОЦЕСС, ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО, СЕМЕЙНОЕ ПРАВО

*Нефедова О.О.*

К ВОПРОСУ О ДОБРОВОЛЬНОЙ ЛИКВИДАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ..... 8

## КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО, КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУДЕБНЫЙ ПРОЦЕСС, МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО

*Рыбалкина В.А.*

ЗАЩИТА ПРАВ РОССИЙСКИХ ГРАЖДАН РАБОТАЮЩИХ ЗА РУБЕЖОМ ..... 11

*Рыбалкина В.А.*

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ДЛЯ  
НЕГЛАСНОГО ПОЛУЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ ..... 14

## МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

*Магеррамова Ф.Н., Гасанова З.В., Оноприенко Ю.Г.*

РОЛЬ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ МОНЕТАРНОЙ ПОЛИТИКИ ..... 19

*Сариева Дж. Ш.*

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ РОССИИ И КАЗАХСТАНА: ОСНОВНЫЕ ПРОЦЕССЫ, РЕЗУЛЬТАТЫ И  
ПЕРСПЕКТИВЫ ..... 21

## ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

*Дешко Э. О., Сергеев Л. И.*

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ, КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ..... 23

*Дешко Э. О., Сергеев Л. И.*

«ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АСТЕР»  
..... 27

*Курцадзе Н.И., Курцадзе А.И., Оноприенко Ю.Г.*

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ..... 34

*Моисеева А.Д.*

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ САМОЗАНЯТЫХ В ЭКОНОМИКЕ РЕГИОНА  
..... 37

*Черняева И. А.*

ЧЛЕНСТВО В СРО: ОСНОВНЫЕ РИСКИ И ВОЗМОЖНОСТИ ..... 39

# БУХГАЛТЕРСКИЙ, УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ И АУДИТ

## АУДИТ КАК МЕТОД КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОГО СЕКТОРА

*Угарова Анастасия Сергеевна*

*студентка 3 курса*

*Государственного университета управления,*

*г. Москва*

*Чеботарева Зоя Валентиновна*

*кандидат экономических наук, доцент*

*Государственного университета управления,*

*г. Москва*

Финансовая устойчивость организаций телекоммуникационного сектора зависит от ряда экономических факторов, таких как стабильность финансовой среды, оптимальный состав и структура активов, а также от выбранной тактики в управлении ими. Принимая во внимание то обстоятельство, что дебиторская задолженность является самой значимой статьей оборотных активов компаний телекоммуникационного сектора, вопрос управления и контроля ею требует тщательной проработки.

Однако зачастую организации телекоммуникационного сектора пренебрегают какими-либо средствами и методами, позволяющими контролировать показатель дебиторской задолженности, что в дальнейшем приводит к негативным последствиям:

– Утрата финансовых ресурсов. Она связана с ненадежными контрагентами (компаниями-однодневками), которые получают отсрочку платежа и в дальнейшем не возвращают задолженность. Обычно такие компании в срочном порядке ликвидируются, и поэтому даже решение суда не гарантирует возврата денежных средств.

– Потеря финансовой устойчивости. Из-за нарастающей суммы дебиторской задолженности может образоваться «финансовая яма» и компании придется искать другие источники финансирования задолженности.

– Неэффективное использование трудовых ресурсов. Нередко возвратом дебиторской задолженности занимается ряд сотрудников: юристы, менеджеры, сотрудники бухгалтерии, чье время могло быть использовано более эффективно. Не стоит также забывать, что судебные издержки при взыскании долгов могут составлять существенные суммы.

– Потеря конкурентоспособности. Образование дебиторской задолженности, особенно просроченной, — это невозможность использования оборотных средств, которые можно было бы направить на деятельность, приносящую доход. В конечном счете приходится прибегать к привлечению дополнительных средств, например, заемных, которые в последствии ведут к образованию дополнительных расходов. [5]

Организациям телекоммуникационного сектора важно комплексно рассматривать причины возникновения дебиторской задолженности, пути ее контроля, поскольку большая доля дебиторской задолженности – всегда дополнительная нагрузка на бизнес, а, как показывает практика, не каждый бизнес способен вынести такую нагрузку.

Контроль дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора предполагает обособленный учет ее основных видов: просроченной и непросроченной. Просроченная дебиторская задолженность представляется собой задолженность юридических и физических лиц по своим обязательствам, срок исполнения которых истек. Непросроченная дебиторская задолженность представляет собой задолженность юридических и физических лиц, срок исполнения которых еще не наступил, например отсрочка платежа. Данная задолженность может быть получена при надлежащем исполнении должником своих обязательств, и, следовательно, она реальна к взысканию.

Учитывая специфику деятельности, организациям телекоммуникационного сектора необходимо разрабатывать эффективные методы контроля за уровнем дебиторской задолженности, которые в последующем станут основными элементами в системе внутреннего контроля.

Одним из методов контроля дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора является инвентаризация, которая согласно законодательству Российской Федерации, в обязательном порядке проводится в конце года перед составлением годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности. Срок возникновения и форма погашения задолженности при проведении инвентаризации требуют особого внимания.

Проверка расчетов с дебиторами проводится по отдельным балансовым счетам: 60, 62, 70, 71, 73, в некоторых случаях 58. При этом расхождения, выявленные на момент проверки суммы задолженности по регистрам аналитического и синтетического учета расчетов, необходимо оформить разработанным внутренним документам. Данный документ целесообразнее составлять по итогам каждого месяца,

поскольку такой подход позволит обеспечить наиболее полную и достоверную информацию о сумме задолженности, о платежеспособности дебиторов и причин ее возникновения.

Нередко, причиной образования дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора становятся не финансовые затруднения клиентов, а желание использовать невыплаченные средства для финансирования собственной деятельности. Однако, направив дебиторам письмо с уведомлением о необходимости погасить задолженности, подобную ситуацию можно избежать.

Поскольку проблемы с увеличением доли дебиторской задолженности могут возникать в течение отчетного периода, необходима постоянная сверка расчетов с контрагентами-дебиторами. Зачастую, на предприятиях телекоммуникационного сектора отсутствует четкая методика внутреннего контроля операций с дебиторской задолженностью, в следствие чего усложняется соблюдение основных методических принципов ведения бухгалтерского учета, искажается информация о состоянии расчетов организации, а также снижается эффективность принятия управленческих решений руководством организаций.

Еще одним методом контроля дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора является аудит.

Проверка законности и правильности отражения суммы дебиторской задолженности в бухгалтерском учете, а также достоверности отражения в бухгалтерской (финансовой) отчетности – являются главными целями аудита дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора.

Прежде чем начать проводить непосредственно процедуры по существу, сформированные и отраженные в плане и программе аудита дебиторской задолженности, необходимо выполнить контрольные мероприятия в части изучения и оценки внутреннего контроля организации, а также системы бухгалтерского учета.

Чтобы достичь поставленной цели при аудите дебиторской задолженности, а также для удовлетворения заинтересованных пользователей в получении полной и достоверной информации о дебиторской задолженности, необходимо аудитору перед началом аудиторской проверки правильно выбрать программу аудита.

На первом этапе проверки дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора выполняется расчет предельно допустимой величины дебиторской задолженности, то есть такой объем дебиторской задолженности, который не приведет к существенному искажению данных бухгалтерской (финансовой) отчетности, и как следствие к принятию неправильных управленческих решений. [4]

В ходе выполнения аудиторских процедур аудитор в обязательном порядке детально проверяет первичные документы, такие как: договоры, акты или накладные и платежные документы, подтверждающие сумму сформировавшейся дебиторской задолженности, и превышающие предельно допустимый уровень. По оставшейся совокупности проводится контрольная проверка методом случайного отбора элементов. Общая совокупность элементов, подлежащая тестированию, должна быть не менее 75% от генеральной совокупности.

При проведении аудита дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора в обязательном порядке проводится анализ по срокам ее возникновения, величине и видам. В тоже время определяется удельный дебиторской задолженности относительно всей совокупности оборотных активов и объем дебиторской задолженности в разрезе контрагентов. Благодаря такому анализу выявляются причины, обуславливающие появление дебиторской задолженности, в том числе и сомнительной. [2]

Если распределение дебиторской задолженности по срокам ее погашения начинает и срок задолженности по реализации начинают увеличиваться, то данное обстоятельство говорит о том, что доля просроченной дебиторской задолженности начинает расти, и организации необходимо пересмотреть свою кредитную политику, иначе она рискует потерять свою собственную платежеспособность.

На втором этапе проверки дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора выполняется классификация сумм дебиторской задолженности по ее видам (таблица 1).

Таблица 1

**Классификация дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора**

Классификация видов	Видовая группа
По элементам	Задолженность покупателей и заказчиков
	Авансы выданные
	Векселя к получению
	Прочая дебиторская задолженность (задолженность подотчетных лиц, задолженность по налогам и сборам)
По срокам образования	Долгосрочная
	Краткосрочная
По степени ликвидности	Высоколиквидная
	Среднеликвидная
	Неликвидная

Классификация видов	Видовая группа
По степени возврата	Надежная
	Сомнительная
	Безнадежная
По способу контроля	Контролируемая
	Неконтролируемая

*Составлено автором по материалам исследования*

Время, в течение которого деньги находятся в составе дебиторской задолженности, принято считать финансовым циклом этой задолженности. Момент образования дебиторской задолженности до получения денежных средств от должника должен сопоставляться со временем, необходимым для однократного оборота средств организации, то есть с длительностью производственно-коммерческого цикла.

Зачастую, особенно в крупных организациях телекоммуникационного сектора, дебиторская задолженность не всегда погашается деньгами или иными активами. Тогда ее признают безнадежной и списывают с баланса, т. е. она прекращает свое существование в качестве оборотного актива. Однако любое списание дебиторской задолженности без оплаты или без получения в обмен материальные ценности приводит к уменьшению балансовой прибыли. Следовательно, образование дебиторской задолженности сопровождается, как правило, появлением прибыли (потенциальной), а ее списание - возникновением убытков.

Оценка правильности отражения сумм дебиторской задолженности в учете организации занимает большее количество времени, отведенное на проверку, поэтому при изучении данного вопроса особое внимание уделяется договорам между организацией и покупателем товаров, работ или услуг. Далее проверяется правильность отражения на синтетическом и аналитическом учете дебиторской задолженности, правильность формирования статей бухгалтерской (финансовой) отчетности, раскрывающих информацию о дебиторской задолженности. В ходе анализа учетных регистров сопоставляется сумма, отраженная на них с остатками на соответствующих счетах. [3]

Правильности начисления резерва по сомнительным долгам также уделяется значительное внимание при планировании и проведении аудиторской проверки, поскольку для получения полной и достоверной информации о реальном состоянии сомнительной дебиторской задолженности аудитору необходимо самостоятельно провести сверку сумм отраженной дебиторской задолженности с контрагентами-должниками.

Получается, что проверка дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора, происходит следующим образом:

1. Проверка первичных документов, которые явились причиной образования дебиторской задолженности.
2. Направление запросов и подтверждений контрагентам-дебиторам.
3. Проведение альтернативных процедур.

На третьем этапе проверки дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора происходит проверка корректности произведенных расчетов в части движения дебиторской задолженности. Проверяется обоснованность отражения дебиторской задолженности в соответствии с договором: анализируется момент оплаты, отраженный в договоре, а также были ли своевременно поставлены товары или оказаны работы и услуги. На данном этапе анализируется способ оплаты с контрагентами: проводятся ли расчеты наличными денежными средствами, безналичными денежными средствами (посредством перечисления денежных средств по счетам), векселями, применяются ли бартерные операции и расчеты другими товароматериальными ценностями. [1]

Завершающим этапом проверки дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора является сопоставление данных из сводного регистра бухгалтерского учета с данными бухгалтерской (финансовой) отчетности. Кроме того аудитор в обязательном порядке проверяет, корректно ли отражена и раскрыта надлежащим образом информация о дебиторской задолженности в Пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

Проведение аудиторской проверки дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора по вышеуказанному алгоритму позволит провести проверку обоснованности отражения в учете и финансовой отчетности такой задолженности и ее соответствию законодательным и нормативным актам в сфере бухгалтерского учета при оптимальных затратах рабочего времени, отведенного на аудит. [6]

Стоит также отметить, что для того, чтобы эффективно регулировать денежные потоки, направленные на расширение телекоммуникационных услуг, необходимо оперативно контролировать уровень образования дебиторской задолженности, следить за своевременностью и полнотой уплаты выставленных счетов. Эти меры позволяют повысить уровень системы внутреннего контроля, направленной на сокращение рисков бизнеса.

Для минимизации подобных рисков, особенно при большой стоимости контрактов, организациям телекоммуникационного сектора необходимо предусматривать в договоре наличие залога, предметом

которого выступают имущественные права или имущество. В случае невыполнения покупателем своих обязательств по оплате поставленной продукции, работ и услуг, взыскание может быть обращено на предмет залога в порядке, установленном в договоре или судебном.

В избежание увеличения сумм дебиторской задолженности в организациях телекоммуникационного сектора необходимо в первую очередь следить за состоянием расчетов. Своевременно проводить с должниками сверку взаиморасчетов. В случае выявления суммы задолженности ее нужно предъявить должнику по средствам электронных или бумажных ресурсов (уведомлений, официальных писем) и попытаться истребовать. Если все же в течение срока исковой давности долг с дебитора взыскать не удалось или должник ликвидирован, то сумма дебиторской задолженности списывается с баланса.

#### Список литературы

1. Герасимова Л.Н., Нигай Д.Э. Современные методы контроля дебиторской задолженности // Вестник ГУУ. — 2014. — №20. С 91-94 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-metody-kontrolya-debitorskoj-zadolzhennosti>
2. Малкова О. А. Управление дебиторской задолженностью // Главная книга. — 2016. — № 3. С. 44-45 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [https://glavkniga.ru/elver/2014/3/1345upravlenie\\_debitorskoj\\_zadolzhennosti.html](https://glavkniga.ru/elver/2014/3/1345upravlenie_debitorskoj_zadolzhennosti.html)
3. Павлюк И. С. Методика аудита дебиторской задолженности в организации // Молодой ученый. — 2018. — №47. С. 266-268. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/233/54022/>
4. Парушина, Н. В. Аудит. Практикум / Н. В. Парушина, С. П. Суворова, Е. В. Галкина. — М.: Форум, Инфра-М, 2015. — С. 288.
5. Плисова А.Б. Внутренний контроль и аудит наличия и движения дебиторской задолженности // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. — 2017. — №1. — С. 95-97. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vnutrenniy-kontrol-i-audit-nalichiya-i-dvizheniya-debitorskoj-zadolzhennosti>
6. Франциско О.Ю., Дзюба С.П. Использование информационных технологий для управления дебиторской задолженностью предприятия // Научный журнал КубГАУ - Scientific Journal of KubSAU. 2015. №112. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-informatsionnyh-tehnologiy-dlya-upravleniya-debitorskoj-zadolzhennostyu-predpriyatiya>

# ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО И ПРОЦЕСС, ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО, СЕМЕЙНОЕ ПРАВО

## К ВОПРОСУ О ДОБРОВОЛЬНОЙ ЛИКВИДАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

*Нефедова Ольга Олеговна*

*студент магистрант,*

*Московский Финансово-юридический университет (МФЮА),*

*город Москва*

## ON THE ISSUE OF VOLUNTARY LIQUIDATION OF LEGAL ENTITIES

**Аннотация:** Юридическое лицо, как всякое иное явление, проходит обычные стадии своего роста, развития, преобразования и отмирания – прекращение деятельности. В предлагаемой статье анализируется порядок, основания и правовые последствия добровольной ликвидации юридических лиц. В ходе изучения процедуры добровольной ликвидации установлено, что действующее законодательство имеет множество пробелов в части защиты законных интересов кредиторов (третьих лиц). Выводы, сделанные в настоящей статье, могут быть полезны и применимы в вопросе изучения оснований применения добровольной ликвидации также других юридических лиц.

**Abstract:** a Legal entity, like any other phenomenon, goes through the usual stages of its growth, development, transformation and extinction – the termination of its activity. The proposed article analyzes the procedure, grounds and legal consequences of voluntary liquidation of legal entities. In the course of studying the procedure for voluntary liquidation, it is established that the current legislation has many gaps in protecting the legitimate interests of creditors (third parties). The conclusions made in this article can be useful and applicable in the issue of studying the grounds for applying voluntary liquidation of other legal entities as well.

**Ключевые слова:** юридические лица, добровольная ликвидация, ликвидационная комиссия.

**Keywords:** legal entities, voluntary liquidation, liquidation Commission.

---

В современных хозяйственных условиях коммерческие юридические лица организуются, реорганизуются, закрываются (ликвидируются). Характеристика состояния и динамики этих процессов в Российской Федерации (в расчете на 1000 организаций) определяется в том числе коэффициентом рождаемости и коэффициентом официальной ликвидации организаций. Так, по данным, приведенным в Интернет-ресурсах, в период с 2010 по 2019 годы соотношение между этими коэффициентами достигало 1,08 - 1,16 раз в пользу коэффициента рождаемости. [1].

До недавнего времени прекращение деятельности предприятий осуществлялось, как правило, способами, альтернативными официальной ликвидации, - в форме фиктивной продажи или реорганизации (присоединения или слияния), которые согласно принятому в России Федеральному закону от 30.03.2015 г. № 67-ФЗ были признаны наказуемыми уголовно [5]. Это, в свою очередь, послужило основанием для увеличения спроса на официальные формы ликвидации [4].

Изучение вопроса, касающегося механизма правового регулирования ликвидации юридического лица, выступающего субъектом гражданских правоотношений, достаточно актуально, поскольку отечественное гражданско-правовое законодательство, касающееся указанного вопроса, на сегодняшний день вызывает множество вопросов у современных правоведов. Так, по мысли Прозванченкова А.В., российское законодательство, регулирующее вопросы ликвидации юридических лиц, отличается фрагментарностью, противоречивостью, бессистемностью и имеет ряд пробелов [3]. Автор указывает, что вопросы обеспечения высокого качества законодательства о ликвидации юридического лица - это не сугубо теоретическая проблема. Прекращение деятельности юридических лиц является столь же закономерным и объективным явлением, как и его создание, поэтому вопросы ликвидации юридических лиц выступают в качестве предмета внимания со стороны правительства РФ: очень важно сегодня уменьшить количество этапов регистрации, время, затрачиваемое на их прохождение, снизить затраты на регистрацию, так как это является предпосылками экономического роста страны. Так, контрольными показателями успешной реализации плановых мероприятий в рамках оптимизации процедуры регистрации юридических лиц определен рейтинг DoingBusiness, который ежегодно выпускает Всемирный банк.

Общие основания и порядок ликвидации юридических лиц предусмотрены в I части Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ), главе VII Федерального закона от 08 августа 2001 г. № 129 - ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (далее - ФЗ № 129). ГК РФ определяет последовательность совершения действий участников юридического лица, минимальные гарантии прав кредиторов и иных лиц, чьи права могут быть затронуты в результате ликвидации юридического лица.



В соответствии со ст. 61 ГК РФ юридические лица (как хозяйствующие субъекты, так и некоммерческие организации) могут быть ликвидированы в добровольном или принудительном порядке.

Вместе с тем, предпосылками принятия решения о добровольной ликвидации могут стать многочисленные факторы (как внешние, так и внутренние). К внешним факторам следует отнести изменение политической обстановки внутри страны или за ее пределами; необоснованное давление со стороны органов государственной власти и правоохранительных органов (в частности, отделов экономической безопасности и противодействия коррупции Министерства внутренних дел Российской Федерации); наступление форс - мажорных обстоятельств; неблагоприятную ситуацию на рынке (мировой экономической кризис) [7]. В качестве внутренних факторов, влияющих на принятие решения о добровольной ликвидации юридического лица, выступают такие обстоятельства, как достижение цели, ради которой юридическое лицо было создано; истечение срока, на который юридическое лицо создавалось; возникновение неразрешимых противоречий между участниками (учредителями); утрата интереса и отсутствие воли со стороны руководителей (учредителей) к управлению юридическим лицом и его дальнейшему развитию в связи с изменением жизненных приоритетов (ценностей).

Необходимо отметить то обстоятельство, что перечень оснований для добровольной ликвидации юридических лиц условный и не является исчерпывающим, а нормы, регулирующие порядок добровольной ликвидации, носят диспозитивный характер [9]. Отсюда следует, что в основе процедуры добровольной ликвидации, как правило, лежит волеизъявление участников ликвидируемого юридического лица. Именно в этом заключается основное различие добровольной ликвидации юридических лиц от принудительной.

В соответствии со ст. 20 ФЗ № 129 процедура добровольной ликвидации юридических лиц включает в себя несколько этапов:

- принятие общим собранием участников юридического лица решения о ликвидации;
- назначение ликвидационной комиссии (ликвидатора);
- уведомление ликвидационной комиссией территориальных органов Межрегиональной инспекции Федеральной налоговой службы России (далее - МНС РФ) сведениями о том, что юридическое лицо находится в процессе ликвидации; указанное уведомление подается в течение 3 дней с момента принятия решения о ликвидации;
- публикация объявления о начале ликвидационной процедуры в «Вестнике государственной регистрации»;
- проведение описи имущества и имеющихся обязательств юридического лица;
- составление промежуточного ликвидационного баланса;
- уведомление кредиторов о начале закрытия юридического лица;
- выполнение обязательств перед кредиторами; получение дебиторской задолженности;
- составление ликвидационного баланса, утверждаемого участниками юридического лица;
- подача документов в МНС РФ для внесения записи в Единый государственный реестр юридических лиц (далее - ЕГРЮЛ) о прекращении юридического лица; на основании п. 9 ст. 63 ГК РФ, ст. 22 ФЗ № 129 ликвидация юридического лица считается завершённой, а юридическое лицо считается прекратившим свое существование после внесения соответствующей записи в ЕГРЮЛ [3].

В то же время на практике возникает ряд вопросов, связанных с прекращением юридических лиц в связи с добровольной ликвидацией, в части нарушения прав и законных интересов третьих лиц. Под третьими лицами понимаются кредиторы и приобретатели имущества ликвидируемого юридического лица. Следует отметить, что указанные вопросы связаны с исполнением ликвидационной комиссией (ликвидатора) обязательств перед третьими лицами [6].

В большинстве хозяйствующих субъектов в качестве ликвидатора выступает физическое лицо. Отметим, что имущество, остающееся после ликвидации, переходит в собственность указанного физического лица. При этом у ликвидатора имеются все шансы на злоупотребления оставшимся после ликвидации имуществом, учитывая продолжительность процедуры ликвидации и фактические сроки исполнения требований кредиторов. Следовательно, третьим лицам не представляется возможным предъявлять требования к юридическому лицу после внесения записи в ЕГРЮЛ о прекращении юридического лица, в связи с тем, что ликвидационная комиссия прекратила свои полномочия.

Вышеизложенное позволяет прийти к выводу о том, что процедура добровольной ликвидации юридических лиц включает в себя множество этапов, в результате которых могут быть нарушены права и законные интересы участников гражданского оборота.

#### Список литературы

1. Шаблова Е. Г. Гражданское право: учеб. пособие для академического бакалавриата. – М., 2018. – 135 с.
2. Бакаева И. А. Гражданское право: Общая часть: учеб. – Ростов н/Д., 2018. – 573 с.
3. Прозванченков А.В. Сравнительно-правовой анализ признаков банкротства // Ленинградский юридический журнал. – 2015. № 3. – С. 130-135.
4. Саргсян А.А. Основания добровольной ликвидации хозяйственных обществ по гражданскому законодательству Российской Федерации / А.А. Саргсян // Вестник РГГУ. — 2015. -№1(144). -С. 120-127.

5. Белых В.С. Концептуальная основа нового Закона о несостоятельности / В.С. Белых // Бизнес, менеджмент и право. - 2015. - № 2. - С. 68-72.
  6. Звягина Т. Ликвидация компании: пошаговая инструкция. / Т. Звягина // Корпоративные стратегии. – 2015. – № 24 (9590). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.egonline.ru/article/284306/>.
  7. Дубинчин А.А. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) юридического лица // Хозяйство и право. - 2014. - №12. - С. 25-29.
  8. Мифтахутдинов Р. Т. Совершенствование законодательства о банкротстве на современном этапе // Экономическое правосудие на Дальнем Востоке России. - 2014. - С. 22-28.
  9. Зайцева В.В. Несостоятельность и банкротство в современном российском праве / В.В. Зайцева // Право и экономика. - 2014. № 5. - С. 13-17.
- © Нефедова О.О., 2020

# КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО, КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУДЕБНЫЙ ПРОЦЕСС, МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО

## ЗАЩИТА ПРАВ РОССИЙСКИХ ГРАЖДАН РАБОТАЮЩИХ ЗА РУБЕЖОМ

*Рыбалкина Виктория Александровна,  
ФГБОУ ВО Оренбургский государственный университет  
Научный руководитель – Савощикова Е.В.,  
доцент кафедры  
теории государства и права и конституционного права  
г. Оренбург, Россия*

### PROTECTION OF THE RIGHTS OF RUSSIAN CITIZENS WORKING ABROAD

**Аннотация.** В современных условиях расширились возможности российских граждан для осуществления трудовой деятельности за пределами нашей страны. Трудовая деятельность граждан РФ вне территории нашего государства может регулироваться как российским законодательством, так и правом страны трудоустройства – это определяется основаниями осуществления трудовой деятельности гражданина РФ за рубежом. Государство обязано защищать трудовые права гражданина, осуществляющим трудовую деятельность за пределами РФ.

**Summary.** In modern conditions, the opportunities for Russian citizens to work outside the borders of our country have expanded. The labor activity of citizens of the Russian Federation outside the territory of our state can be regulated both by Russian legislation and the law of the country of employment — this is determined by the grounds for the labor activity of a citizen of the Russian Federation abroad. The state is obliged to protect the labor rights of a citizen engaged in labor activities outside the Russian Federation.

**Ключевые слова:** трудовая миграция, трудовой договор, контракт, трудовая деятельность вне РФ, защита трудовых прав.

**Key words:** labor migration, labor contract, contract, labor activity outside the Russian Federation, protection of labor rights

---

Конституция РФ гарантирует каждому гражданину нашей страны право на свободу передвижения (ст. 27). Каждый гражданин может выезжать за рубеж по различным причинам: на постоянное место жительства, для посещения родственников, друзей, для трудоустройства, для обучения, для лечения, отдыха и пр. В ряде случаев статус российского гражданина за рубежом определяется российским законодательством.

В рамках нашей статьи мы исследуем комплекс трудовых прав российского гражданина, находящегося вне Российской Федерации.

Часть 2 статьи 27 Конституции РФ устанавливает право каждого гражданина нашего государства свободно уезжать за пределы РФ и свободно возвращаться в Россию. Российские граждане могут осуществлять трудовую деятельность на территории иностранного государства в следующих случаях:

- возникновение трудовых правоотношений;
- в рамках трудового законодательства Российской Федерации;
- при заключении трудового договора с зарубежным работодателем.

Гражданин РФ имеет право вести трудовую деятельность в другой стране, исполняя при этом неукоснительно законодательство страны, где он трудится; а также осуществлять трудовую деятельность, исходя из международных актов и разрешений, установленных между нашей страной и другими государствами. Трудовой Кодекс РФ в главе 53 регулирует определенные виды трудовой деятельности российских граждан за пределами нашего государства [3].

Российские граждане могут работать за рубежом, но трудовые отношения возникают в России: они могут направляться для осуществления трудовой деятельности в иностранные организации, учреждения, предприятия, фирмы; это могут быть служебные командировки, участие в строительной деятельности, монтажных, пуско-наладочных работ и пр. в этом случае трудовая и служебная деятельность россиян регулируется российским законодательством.

Гражданин РФ, прибыв для трудовой деятельности за пределы нашей страны, оказывается под юрисдикцией страны пребывания; вместе с тем, он остается российским гражданином и РФ защищает его интересы и безопасность и обязана покровительствовать интересам данного гражданина.

Современная мировая глобализация имеет огромное положительное значение в том, что гражданин любой страны вправе осуществлять трудовую деятельность в различных ее формах (в том числе и предпринимательскую деятельность) за пределами государства, где он имеет гражданство, в выбранной им стране; мы понимаем, что страна, куда стремиться гражданин за более высокими доходами, имеет высокий уровень жизни.

Российское законодательство регулирует трудовую и служебную деятельность в следующих случаях:

- трудовые отношения возникают на территории Российской Федерации;
- гражданин РФ направляется в российское учреждение, предприятие или российскую организацию, территориально находящиеся за пределами нашего государства;
- гражданин РФ направляется в служебную командировку.

В обозначенных случаях специфика трудовой или служебной деятельности обуславливают специальные правила трудового права РФ, применяемым к гражданам данных категорий (в качестве примера можно привести трудовую деятельность гражданина, который направляется в посольство РФ представителем определенной государственной или общественной организации).

В рамках юридического понимания следует ограничивать трудовую деятельность российского гражданина в заграничных учреждениях, организациях и предприятиях РФ от зарубежных командировок, которые осуществляются на основе Постановления Правительства РФ «Об особенностях направления работника в служебную командировку» [6].

Российские предприятия, организации и учреждения командировывают своих работников на стройки и предприятия развивающихся стран Азиатского континента, Африканского континента и Латинской Америки. Значимыми являются геологи и изыскатели, проектировщики, инженеры-строители, специалисты-дорожники, монтажники и некоторые другие профессии. Особенность заключается в том, что эти работники управляются властью того государства, на территории которого они осуществляют свою трудовую деятельность. Для командирования такой категории граждан за рубеж Правительство РФ, внешнеэкономические объединения РФ заключают межправительственные соглашения по экономическому и научно-техническому сотрудничеству с тем государством, куда будут направлены российские специалисты, и где они будут оказывать научно-техническое содействие. Такие соглашения заключены с КНДР, Казахстаном и рядом других дружественных России государств [8], [9].

На территории иностранного государства российские специалисты должны соблюдать трудовое законодательство страны пребывания: режим рабочего времени, внутренний распорядок, техника безопасности, правила охраны труда, технологическая дисциплина, режим отдыха на предприятии, учреждении, организации, фирме, где они исполняют свои обязанности. Но эта категория специалистов находятся в трудовых отношениях с работодателем, который направил их в зарубежную командировку, и они не должны заключать трудовые договоры, контракты и соглашения с местными предпринимателями.

В иных случаях трудовой договор (контракт) представляет из себя источник трудовых или служебных правоотношений российского гражданина и иностранного предприятия (фирма, учреждение, организация). В этом случае трудовая деятельность гражданина РФ регулируется трудовым законодательством страны пребывания, контракт заключается на государственном языке зарубежного государства и на русском языке, контракт заключается в двух экземплярах, один из которых передается российскому гражданину до его переезда в страну трудоустройства.

После распада Советского Союза значительно расширились возможности трудовой миграции для населения стран – Содружества независимых государств. Поскольку уровень жизни в разных странах заметно отличается, потоки трудовой миграции с каждым годом заметно возрастают. Все это вызывает необходимость правового регулирования трудовой деятельности граждан за рубежом, в юридической защите трудовых мигрантов и в разработке полноценного трудового законодательства стран СНГ в вопросах защиты российских граждан, осуществляющих трудовую деятельность за пределами своей страны.

Первым международным нормативно-правовым актом, который регулировал трудовую миграцию, стало Соглашение о сотрудничестве в области трудовой миграции и социальной защиты трудящихся-мигрантов [7]. Принятое Соглашение заложило основы нормативно-правового регулирования основных направлений взаимоотношений стран в сфере трудового законодательства, касающихся граждан, проживающих на территории иностранного государства – участника Соглашения, и осуществляющих любые формы трудовой деятельности в другом государстве – участнике Соглашения. В Соглашении определено следующее:

- порядок привлечения иностранных граждан к трудовой деятельности в стране – участнице Соглашения;
- уровень квалификации, возрастные ограничения и иные требования к иностранным гражданам, осуществляющим свою трудовую деятельность на территории страны – участнице Соглашения;
- порядок пересечения границы, проживания и устройства на работу;
- порядок оформления контракта (договора), содержание контракта (договора);
- налогообложение трудовой деятельности мигрантов;
- социальное обеспечение трудовой деятельности мигрантов;
- все страны-участницы Соглашения признают документы о получении образования, о присвоении званий, разрядов, квалификаций и других необходимых документов, заверенных в нотариальном порядке в государстве, откуда прибывает гражданин, на родном языке государства, куда прибывает гражданин для осуществления трудовой деятельности.

В Российской Федерации государство контролирует трудовые контракты, которые заключают российские граждане, временно выезжающие за пределы страны для осуществления трудовой

деятельности; государственные органы оказывают помощь и содействие в оформлении договорных отношений, следят за тем, чтобы в контрактах и договорах отсутствовали неравноправные и кабальные условия, отслеживают деятельность недобросовестных юридических и физических лиц-посредников (российских и зарубежных). Данные функции возложены на Федеральную миграционную службу, которая обязана

- содействовать гражданам РФ в трудоустройстве за пределами нашего государства;
- регистрировать граждан РФ, убывающих для осуществления трудовой деятельности за пределы государства;
- контролировать сферу внешней рабочей миграции.

Федеральный закон «О занятости населения в Российской Федерации» [4] четко устанавливает, что занимаясь трудоустройством российских граждан за пределами нашей страны имеют право только юридические лица, прошедшие специальную процедуру лицензирования и аккредитации в соответствии с российским законодательством.

Таким образом, как государственные структуры (ФМС РФ), так и негосударственные учреждения осуществляют деятельность, которая связана с организацией трудовой деятельности российских граждан за пределами нашей страны:

- оказывают содействие в поиске трудовой деятельности у иностранных работодателей вне Российской Федерации,
- оказывают помощь в получении разрешения на трудовую деятельность вне РФ;
- оказывают помощь при заключении трудовых контрактов (договоров) с иностранными работодателями.

Условия труда для российских мигрантов не должны быть хуже условий для мигрантов – выходцев из других стран.

Как мы выяснили, трудовая деятельность граждан РФ вне территории нашего государства может регулироваться как российским законодательством, так и правом страны трудоустройства – это определяется основаниями осуществления трудовой деятельности гражданина РФ за рубежом. То есть современное законодательство выделяет следующие коллизионные принципы:

- законы государства организации (предприятия) – направление на осуществление трудовой деятельности выдает российская организация, которая находится вне пределов РФ;
- законы государства осуществления работы – если трудовой контракт заключается с иностранным работодателем, находящимся за пределами РФ.

Государство обязано защищать трудовые права гражданина, осуществляющим трудовую деятельность за пределами РФ – это вытекает из сущности части 2 статьи 61 Конституции РФ, которая устанавливает, что гражданам РФ гарантируется защита и оказание покровительства за рубежом.

В обязанности Федеральной миграционной службы РФ входит:

- необходимость оказания содействия гражданам РФ в поиске работы и трудоустройстве за пределами нашей страны,
- организация регистрации граждан РФ;
- осуществление контроля и надзора во внешней трудовой миграции [9].

Главная проблема заключается в том, что иностранный работодатель пытается трудовой договор заменить на гражданские правоотношения, что приводит к утрате мигрантом защиты со стороны трудового законодательства принимающего государства. Официальной статистике по данному фактору не существует

Это приводит к низкой оплате труда, задержкам с выдачей заработной платы или просто – невыплате заработной платы за выполненную работу, ненормированному рабочему дню, отсутствию выходных, отсутствию социальных гарантий, отсутствию выплаты по болезни или травмам, отказам в профессиональном обучении, даже в расторжении отношений в любой момент по инициативе недобросовестного работодателя.

Для этого следует обратить внимание на Положение о порядке осуществления лицензирования деятельности, связанной с оказанием услуг по трудоустройству граждан РФ вне РФ [5]. В пункте 3 данного Положения не установлена связь трудоустройства российских граждан с заключением трудовых договоров. То есть юридические лица, осуществляющие деятельность по трудоустройству российских граждан за рубежом, освобождены от обязанностей обеспечивать заключение **трудовых договоров** (контрактов) гражданами РФ с работодателями принимающей страны. Это противоречит общей логике российского законодательства в данном контексте, поэтому следует внести изменения в п.3 Постановления, обязав юридические лица, трудоустройствающие граждан РФ за рубежом, обеспечивать на законодательном уровне заключение юридически грамотных договоров (контрактов) с работодателями принимающей страны.

#### Список литературы

1 Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // Российская газета, 10.12.1998. [Электронный ресурс] - Режим доступа : <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=120805&fld=134&dst=1000000001,0&md=0.5181129361648533#>

08376056800105449. – 23.10.2019.

2 Российская Федерация. Конституция (1993). Конституция Российской Федерации: офиц. текст. – Москва : Маркетинг, 2001. – 39 с.

3 Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // Собр. законодательства РФ, 07.01.2002, N 1 (ч. 1), ст. 3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=330790&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.10094692241577774#0761943843636427>. – 23.10.2019.

4 О занятости населения в Российской Федерации: Закон РФ от 19.04.1991 № 1032 // Собр. законодательства РФ. – 1996. - № 17. - Ст. 1915. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=300855&dst=0&rnd=4584234D580CADC341C810BC83B2E0CE#06058217007801978>. – 14.10.2019.

5 Об утверждении Положения о лицензировании деятельности, связанной с оказанием услуг по трудоустройству граждан Российской Федерации за пределами территории Российской Федерации: Постановление Правительства РФ от 08.10.2012 № 1022 (ред. от 30.12.2017) // Собр. законодательства РФ, 15.10.2012, № 42, ст. 5713. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=67618523708233194685215774&cacheid=A5A88ECA96EF9F229D68A265ECB157DD&mode=splus&base=LAW&n=287208&rnd=4584234D580CADC341C810BC83B2E0CE#29w4ccgtl13>. – 24.10.2019.

6 Об особенностях направления работников в служебные командировки: Постановление Правительства РФ от 13 октября 2008 г. № 749 // Собр. законодательства РФ. - 2008. - № 42. Ст. 4821. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [onsultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=183734&dst=0&rnd=4584234D580CADC341C810BC83B2E0CE#0502001815061065](http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=183734&dst=0&rnd=4584234D580CADC341C810BC83B2E0CE#0502001815061065). – 23.10.2019.

7 О сотрудничестве в области трудовой миграции и социальной защиты трудящихся-мигрантов от 15.04.1994 (с изм. от 25.11.2005). [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=86989&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.5344990407640864#016908022732670602>. – 23.10.2019.

8 Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Корейской Народно-Демократической Республики об экономическом и техническом сотрудничестве. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://base.garant.ru/2558141/>. – 23.10.2019.

9 Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан о техническом и экономическом сотрудничестве и интеграции в нефтегазовых отраслях. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://base.garant.ru/1155000/>. – 23.10.2019.

10 О некоторых вопросах Министерства внутренних дел Российской Федерации и Федеральной миграционной службы : Указ Президента РФ от 15.01.2013 № 30 (ред. от 21.12.2017) // Собрание законодательства РФ, 21.01.2013, N 3, ст. 177. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=160491583202658410865471186&cacheid=BD73ABD78E7B063F949CFB04B1B92EF6&mode=splus&base=LAW&n=285851&rnd=855DE04729E5FCF106A9BC831AE9113E#5myc0slneo0>. – 23.10.2019.

## УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ДЛЯ НЕГЛАСНОГО ПОЛУЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ

*Рыбалкина Виктория  
18Юр(б)ГосП-1*

**Аннотация.** Использование специальных технических средств физическими и юридическими лицами происходит нарастающими темпами в первой половине XXI в. Недостаточность, противоречивость, а иногда и отсутствие правовой базы использования технических средств в сфере уголовного судопроизводства приводит к возникновению правовых и процессуальных проблем, существенно влияющих на качество производства следственных действий, рассмотрения уголовных дел в суде, нарушению прав и свобод граждан. В то же время постоянно растет количество преступлений, совершаемых с применением специальных технических средств. Таким образом, проблемы использования технических средств в сфере уголовного судопроизводства и оперативно-розыскной деятельности представляют собой фундаментальную многоплановую задачу, решение которой может быть найдено лишь в результате разработки комплекса взаимосвязанных и взаимообусловленных мер, основанных на едином понимании сущности технических средств.

**Annotation.** The use of special technical means of physical and legal entities occurs rapidly in the first half of the twenty-first century Failure, inconsistency, and sometimes the absence of a legal framework the use of technology in the field of criminal justice leads to legal and procedural issues that significantly affect the quality of investigative actions in criminal cases in court, violation of the rights and freedoms of citizens. At the same time, the number of crimes committed with the use of special technical means is constantly growing. Thus, the

problem of the use of technical means in criminal proceedings and investigative activities represent the fundamental multidimensional task, solution of which can only be found in the development of complex interconnected and interdependent measures, based on a common understanding of technical means.

**Ключевые слова:** уголовная ответственность, средства получения информации, судопроизводство, получение информации.

**Keywords:** criminal liability, media, legal proceedings, obtaining information.

---

В реалиях современности специальные технические средства стали абсолютно новой материальной средой совершения различного рода противоправных деяний, с которой столкнулись правоохранительные органы. Использование преступниками специальных технических средств для совершения преступных посягательств, отличающихся повышенной общественной опасностью, поставило на повестку дня вопрос о необходимости познания особенностей нового материального пространства и специфики отражения в нем сведений о фактах, событиях, явлениях и процессах, имеющих значение для раскрытия, расследования и предупреждения преступлений. Под специальными техническими средствами, предназначенными для негласного получения информации, в настоящем Кодексе понимаются приборы, системы, комплексы, устройства, специальные инструменты для проникновения в помещения и (или) на другие объекты и программное обеспечение вычислительных машин и других электронных устройств для доступа к информации и (или) получения информации с технических средств её хранения, обработки и (или) передачи, которым намеренно приданы свойства для обеспечения функции скрытого получения информации либо доступа к ней без ведома её обладателя. К данным средствам относятся все изделия, которые изготавливаются (реализуются) коммерческими или иными организациями с целью продажи уполномоченным на проведение оперативно-розыскной деятельности. Данные организации изготавливают (реализуют) специальные технические средства для негласного получения информации по лицензии ФСБ России. Все иные изделия, изготовленные кустарно или без лицензии, а также промышленные изделия специально доработанные, с целью их использования для негласного получения информации могут только соответствовать категории специальных технических средств для негласного получения информации, но не являться таковыми средствами. Под оборотом специальных технических средств для негласного получения информации предполагается: разработка, производство, реализация, приобретение с целью продажи, использование, ввоз в Российскую Федерацию, вывоз из Российской Федерации специальных технических средств для негласного получения информации, осуществляемые и контролируемые в соответствии с законодательством Российской Федерации. Для всех элементов оборота специальных технических средств для негласного получения информации характерны следующие признаки:

- наличие специального разрешения на совершение действий по обороту специальных технических средств для негласного получения информации;
- оборот допускается только в отношении специальных технических средств для негласного получения информации, предусмотренных установленными перечнями;
- оборот специальных технических средств для негласного получения информации осуществляется при непосредственном контроле уполномоченных органов за соблюдением условий и требований его осуществления.

Особым элементом оборота является использование специальных технических средств для негласного получения информации. Отличительной чертой данного элемента является заранее строго ограниченный круг субъектов, имеющих право на использование специальных технических средств для негласного получения информации. Для разграничения специальных технических средств для негласного получения информации и различных бытовых приборов, которые могут быть использованы для негласного получения информации, следует ввести определение технических средств двойного назначения. Технические средства двойного назначения - бытовые технические устройства, позволяющие при их усовершенствовании негласно получать информацию.

Существует множество специальных технических средств, используемых при оперативно-розыскной деятельности. В ходе проведения оперативно - розыскных мероприятий используются информационные системы, видео- и аудиозапись, кино- и фотосъемка, а также другие технические и иные средства, не наносящие ущерба жизни и здоровью людей и не причиняющие вреда окружающей среде [1]. Перечень видов специальных технических средств, предназначенных (разработанных, приспособленных, запрограммированных) для негласного получения информации в процессе осуществления оперативно-розыскной деятельности:

- 1) специальные технические средства для негласного получения и регистрации акустической информации;
- 2) специальные технические средства для негласного визуального наблюдения и документирования;
- 3) специальные технические средства для негласного прослушивания телефонных переговоров;
- 4) специальные технические средства для негласного перехвата и регистрации информации с технических каналов связи;

- 5) специальные технические средства для негласного контроля почтовых сообщений и отправлений;
- 6) специальные технические средства для негласного исследования предметов и документов;
- 7) специальные технические средства для негласного проникновения и обследования помещений, транспортных средств и других объектов;
- 8) специальные технические средства для негласного контроля за перемещением транспортных средств и других объектов;
- 9) специальные технические средства для негласного получения (изменения, уничтожения) информации с технических средств ее хранения, обработки и передачи;
- 10) специальные технические средства для негласной идентификации личности.

К специальным техническим средствам, предназначенным для негласного получения информации, не относятся находящиеся в свободном обороте приборы, системы, комплексы, устройства, инструменты бытового назначения, обладающие функциями аудиозаписи, видеозаписи, фотофиксации и (или) геолокации, с открыто расположенными на них органами управления таким функционалом или элементами индикации, отображающими режимы их использования, или наличием на них маркировочных обозначений, указывающих на их функциональное назначение, и программное обеспечение с элементами индикации, отображающими режимы его использования и указывающими на его функциональное назначение, если им преднамеренно путём специальной технической доработки, программирования или иным способом не приданы новые свойства, позволяющие с их помощью получать и (или) накапливать информация, составляющую личную, семейную, коммерческую или иную охраняемую законом тайну, без ведома её обладателя.

Правовая основа применения специальной техники – это система законодательных и подзаконных актов, а также устанавливаемых ими принципов правил, определяющих допустимость использования либо регламентирующих организацию, порядок, условия, способы и результаты использования технических средств в обеспечении правопорядка. Регулирование оборота специальных технических средств в большинстве государств начинается с законодательного закрепления в конституции права граждан на неприкосновенность частной жизни. Преимущественное право использовать специальные технические средства для негласного получения информации законодатель оставляет за государством, в частности, правоохранительными органами и спецслужбами. Законодательной основой правового регулирования применения специальной техники является Конституция Российской Федерации – основа всего федерального законодательства, ее нормы имеют прямое действие. Нормативно-правовая база РФ определяет рамки рынка специальных технических средств негласного получения информации, используемых для оперативно-розыскной деятельности уполномоченными государственными структурами. Между тем, существует необходимость упорядочения законодательства для удовлетворения потребностей в подобной технике в других разрешенных по закону видах деятельности, требующих проведения расследования и дознания методами негласного наблюдения [2].

Оперативно-розыскная деятельность, как специфическая, социально полезная и необходимая форма осуществления в обществе функций расследования и дознания уполномоченными на эту деятельность законом структурами или учреждениями, существует с незапамятных времен. Как правило, она бывает закреплена той или иной совокупностью законодательных положений. В последнее десятилетие в России принят ряд законодательных актов, регулирующих эту деятельность применительно к новым общественным условиям. Наиболее существенным из них является Федеральный Закон Российской Федерации от 12 августа 1995 года № 144 ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности».

Уголовная ответственность за производство, приобретение, использование (или) сбыт специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации может наступить в соответствии со статьями: 137, 138, 138.1. УК РФ Статья 137 УК РФ "Нарушение неприкосновенности частной жизни".

Незаконный сбор или распространение сведений о частной жизни лица, составляющих его личную или семейную тайну, без его согласия либо распространение этих сведений в публичном выступлении, публично демонстрирующемся произведении или средствах массовой информации наказываются штрафом в размере до двухсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до восемнадцати месяцев, либо обязательными работами на срок до трехсот шестидесяти часов, либо исправительными работами на срок до одного года, либо принудительными работами на срок до двух лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового, либо арестом на срок до четырех месяцев, либо лишением свободы на срок до двух лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет. Состав преступления формальный. Деяние окончено с момента выполнения противоправных действий по собиранию или распространению информации о частной жизни человека. Субъективная сторона преступления характеризуется виной в виде прямого умысла. Мотив и цель не влияют на квалификацию преступления. Субъект преступления- физическое вменяемое лицо, достигшее 16-летнего возраста.[3]

Статья 138 УК РФ "Нарушение тайны переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных или иных сообщений". 1) Нарушение тайны переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных



или иных сообщений граждан - наказывается штрафом в размере до восьмидесяти тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного, за период до шести месяцев, либо обязательными работами на срок от ста двадцати до ста восьмидесяти часов, либо исправительными работами на срок до одного года. 2) То же деяние, совершенное лицом с использованием своего служебного положения или специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации, наказывается штрафом в размере от ста тысяч до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до двух лет, либо лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок от двух до пяти лет, либо обязательными работами на срок от ста восьмидесяти до двухсот сорока часов, либо арестом на срок от двух до четырех месяцев. Состав преступления формальный. Деяние окончено с момента выполнения противоправных действий по собиранию или распространению информации о частной жизни человека. Субъективная сторона преступления характеризуется виной в виде прямого умысла. Мотив и цель не влияют на квалификацию преступления. Субъект преступления - физическое вменяемое лицо, достигшее 16-летнего возраста. Состав рассматриваемого преступления формальный. Преступление окончено с момента совершения деяния, нарушающего указанную тайну. Субъективная сторона преступления характеризуется виной в виде прямого умысла. В квалифицированном составе (ч. 2) – субъект специальный. Им является лицо, использующее своё служебное положение.

Ответственность за Незаконный оборот специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации, предусматривает статья 138.1. УК РФ. Незаконное производство, приобретение и (или) сбыт специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации, наказываются штрафом в размере до двухсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до восемнадцати месяцев, либо ограничением свободы на срок до четырех лет, либо принудительными работами на срок до четырех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового, либо лишением свободы на срок до четырех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового. Состав рассматриваемого преступления формальный. Преступление окончено с момента выполнения действий по производству, использованию, сбыту или приобретению специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации. Субъективная сторона преступления характеризуется виной в виде прямого умысла. Лицо осознаёт, что оно незаконно производит, использует, сбывает или приобретает специальные технические средства для негласного получения информации, и желает выполнить эти действия. Субъект преступления

– общий - физическое вменяемое лицо, достигшее ко времени совершения преступления 16-летнего возраста.

До недавнего времени отечественное уголовное законодательство не знало ответственности за незаконное использование специальных технических средств. Вопрос о криминализации такого рода преступных деяний в большинстве случаев спорный. На сегодняшний момент, правовая ответственность лиц за незаконное использование специальных технических средств, в первую очередь, регулируется ФЗ "Об оперативно-розыскной деятельности".

Запрещается использование специальных и иных технических средств, предназначенных (разработанных, приспособленных, запрограммированных) для негласного получения информации, не уполномоченными на то настоящим Федеральным законом физическими и юридическими лицами [4]. Разработка, производство, реализация, приобретение в целях продажи, ввоз в Российскую Федерацию и вывоз за ее пределы специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации, не уполномоченными на осуществление оперативно - розыскной деятельности физическими и юридическими лицами подлежат лицензированию в порядке, устанавливаемом Правительством Российской Федерации.

Чаще всего встречаются специальные технические средства китайского производства, большинство из которых:

- web-камеры в виде игрушек;
- видеорекордеры в виде авторучки, очков, часов;
- видео и аудио няни;
- ИК датчики охранной сигнализации со встроенной видеокамерой;
- IP-видеокамеры, IP- видеосерверы;
- закамуфлированные видео камеры;
- pin-hole камеры с вынесенным зрчком.

Из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что на сегодняшний день сложился и функционирует комплекс законодательных актов, регламентирующих практически все стороны оборота и использования специальных и других технических средств в уголовном судопроизводстве и оперативно-розыскной деятельности. А у современного общества появилось чёткое представление о специальных технических средствах для негласного получения информации и понимание ответственности, в том числе уголовной, за использование (оборот) выше указанных средств. Тем не менее, технический прогресс и уголовно-

процессуальная наука не стоят на месте, и поэтому законодательство требует постоянного реформирования и изменения.

#### **Список литературы**

1. Использование в оперативно-розыскной деятельности специальных технических средств [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://imp.rudn.ru/lectures/208/P7.htm>, свободный. – Загл. с экрана. – Яз. Рус
2. ОСНОВЫ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://www.bezopasnik.org/article/71.htm>, свободный. – Загл. с экрана. – Яз. рус.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. От 07.04.2015) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
4. Извлечения из законодательных и нормативных актов о СТС [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://www.agentura.ru/equipment/sts/zakon/>, свободный. – Загл. с экрана

# МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 330

## РОЛЬ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ МОНЕТАРНОЙ ПОЛИТИКИ.

*Магеррамова Фируза Наил кызы,*  
*Волгоградский государственный технический университет,*  
*г. Волгоград, Российская Федерация*  
*Гасанова Залина Владиславовна,*  
*Волгоградский государственный технический университет,*  
*г. Волгоград, Российская Федерация*  
*Онопrienко Юлия Геннадиевна,*  
*к.э.н., доцент кафедр*  
*«Менеджмент и финансы производственных систем»,*  
*Волгоградский государственный технический университет,*  
*г. Волгоград, Российская Федерация*

## ROLE OF THE CENTRAL BANK IN THE IMPLEMENTATION OF MONETARY POLICY.

*Magerramowa Firuza Nail kizi*  
*Volgograd State Technical University,*  
*Volgograd, Russian Federation*  
*Gasanova Zalina Vladislavovna*  
*Volgograd State Technical University,*  
*Volgograd, Russian Federation*  
*Onoprienko Julia Gennadievna,*  
*Ph.D., associate professor of the department*  
*"Management and finance of industrial systems",*  
*Volgograd State Technical University,*  
*Volgograd, Russian Federation*

**Аннотация.** В этой статье рассматривается Центральный банк, как орган финансового контроля. Представлены функции Центрального банка. Проанализированы теоретические основы монетарной политики

**Abstract.** This article considers the Central Bank as a financial control body. The functions of the Central Bank are presented. The theoretical foundations of monetary policy are analyzed.

**Ключевые слова:** Центральный банк, экономика, банковская деятельность, банковская система, монетарная политика(денежно-кредитная).

**Keywords:** Central Bank, Economics, Banking, Banking System, Monetary Policy (Monetary)

---

Важнейшим элементом финансовой системы любого государства, развитого сегодня, является центральный банк, который является официальным проводником денежно-кредитной (монетарной) политики.

В свою очередь, денежно-кредитная политика вместе с бюджетной политикой формирует основу всего государственного регулирования экономики.

Центральный банк Российской Федерации (Банк России) - государственное кредитное учреждение, которое имеет право выпускать банкноты, регулировать денежное обращение, кредиты и валютные курсы, в дополнение к хранению официальных золотых и валютных резервов. Он считается агентом правительства, так как имеет дело с государственным бюджетом. [ 1,стр.25]

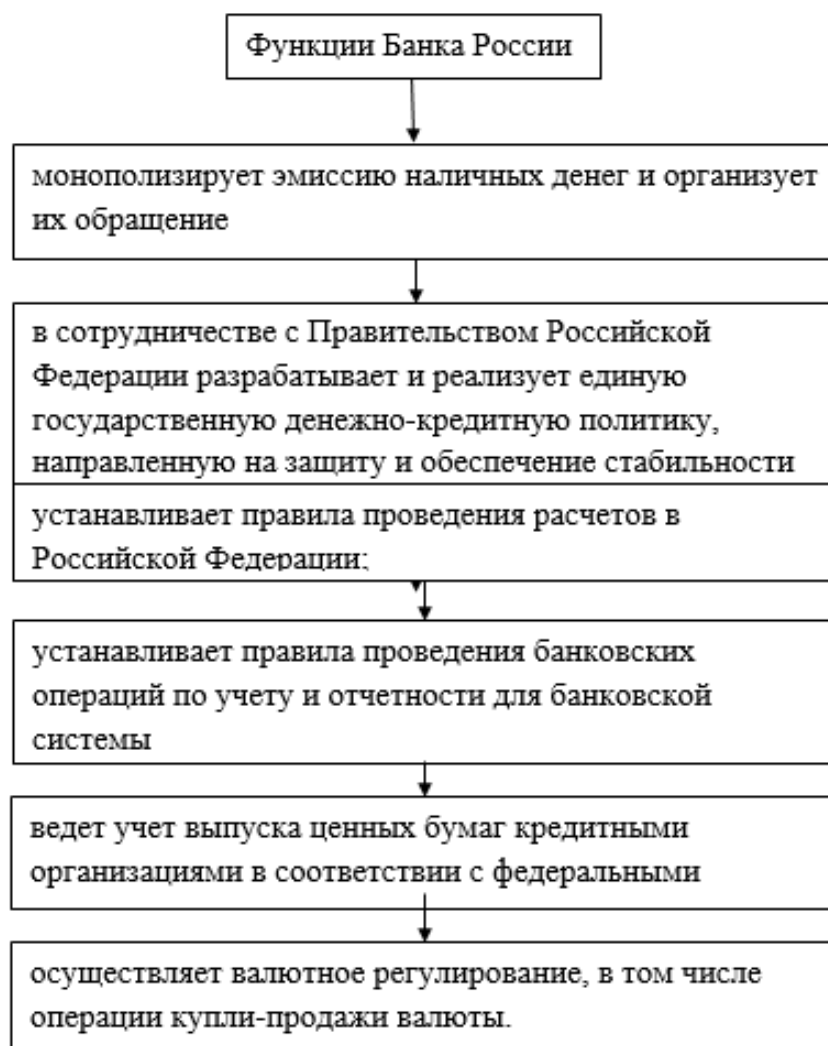
Кроме того, Центральный банк Российской Федерации имеет право выдавать денежные средства и государственные ценные бумаги, устанавливает стандартный объем спроса на кредитах, сохраняет денежные резервы коммерческих банков и предоставляет им кредиты, является расчетно-кассовым центром.

Его основной задачей является проведение государственной политики в области эмиссии, кредитования и обращения денег. [ 2,стр.19]

В самом деле, принцип независимости, который является ключевым элементом статуса Центрального банка Российской Федерации, в основном проявляется в том, что Банк России не входит в структуру федеральных органов управления и выступает в качестве специальное агентство(учреждение с исключительным правом выпускать деньги и организовывать обращение денег). Банк России является юридическим лицом и выступает субъектом публичного права. Уставный капитал и иные активы Банка России являются федеральной собственностью.

Можно подчеркнуть, что полномочия по владению, использованию и распоряжению активами Банка России осуществляются самим Банком России; арест или изъятие активов Банка России не допускается без их согласия. Финансовая независимость Центрального банка Российской Федерации также выражается в том, что он осуществляет свои расходы за счет собственных доходов и не регистрируется в налоговых органах.

Рассмотрим функции банка, которые представлены на рисунке 1.



*Источник: составлено автором  
Рис.1-Функции Банков России*

Итак, для выполнения своих функций Центральный банк Российской Федерации участвует в разработке экономической политики Правительства Российской Федерации.

Стоит отметить, что денежно-кредитная политика представляет собой комплекс мер, осуществляемых государством в сфере денежного обращения и кредитов.

Поэтому основой для развития надежного и стабильного функционирования банковской системы является формирование гибкого механизма денежно-кредитного регулирования экономики, который позволяет государству эффективно влиять на хозяйственную деятельность, контролировать деятельность банковских учреждений и стремиться стабилизировать обращение денег.

Центральный банк, наделенный особыми правами со стороны государства, является двигателем национальной политики, стабилизации экономики и баланса между товарами и деньгами. Переход к рыночной экономике предполагает повышение эффективности и результативности реализации денежно-кредитной политики на макроуровне.

Денежно-кредитная политика на макроуровне - это целенаправленная деятельность Центрального банка (при содействии Министерства экономики и финансов и, при необходимости, других центральных органов) по выполнению общегосударственных задач. [3, стр.24]

Из вышесказанного можно сделать вывод, что банковское дело напрямую связано с финансовой деятельностью и играет важную роль в экономике, повышая интерес государства к ее развитию. Банк России и кредитные организации осуществляют как финансовую, так и банковскую деятельность,

правовое содержание этих отношений проявляется в общем интересе к развитию финансового рынка. Финансовая деятельность государства как специфическая деятельность, направленная на формирование, распределение и использование средств из централизованных и децентрализованных фондов, гарантирует хорошее функционирование государства.

#### Список использованной литературы

1. Деньги и кредит.Парамонова Т.В. Принципы регулирования банковской сферы//. 1995.№6.С. 25.
2. Сухов П.А. Некоторые аспекты устойчивости банковской системы// Деньги и кредит 1996. №11.С.19.
3. Московкина Л.А., Поляков В.П. Основы денежного обращения и кредита. – М.: ИНФРА-М, 2004.№ 5.С. 24.

© Ф.Н.Магеррамова, З. В.Гасанова, Ю.Г. Оноприенко, 2019

### ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ РОССИИ И КАЗАХСТАНА: ОСНОВНЫЕ ПРОЦЕССЫ, РЕЗУЛЬТАТЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

*Джамиля Шарифбаевна Сариева*

*Уральский государственный экономический университет  
г. Екатеринбург*

**Аннотация.** В статье рассматривается современное состояние экономических отношений между Россией и Казахстаном. Выделены три основных интеграционных процесса, а также рассмотрены перспективы развития в рамках торгово-экономических отношений.

**Ключевые слова:** Россия, Казахстан, интеграция, ЕАЭС, внешняя торговля.

На современном этапе развития мировой экономики большое внимание уделяется двум тенденциям развития: глобализации и регионализации. В связи с этим неизбежно происходит внешнеэкономическая интеграция стран. В данном случае можно выделить не только упрощение процесса международной торговли, но и совместные инвестиционные проекты, передача услуг на аутсорсинг в другие страны, заказ услуг из других стран, совместные производственные процессы. Конечно же, постсоветское пространство – это большая площадка для таких возможностей экономической интеграции.

Интеграционные процессы являются актуальной темой для стран СНГ, а именно Казахстана в отношении России, ведь взаимоотношения между двумя странами носят устойчивый и динамичный характер. В данном случае можно выделить несколько основных процессов интеграции: либерализация торговли, развитие сотрудничества в топливно-энергетическом комплексе, военно-техническое сотрудничество. В чем заключается эффективность интеграционных процессов между Казахстаном и Россией и каковы результаты на сегодняшний день? Рассмотрим каждый процесс более подробно.

Во-первых, Россия и Казахстан сотрудничают в рамках ЕАЭС уже не первый год, что успешно отразилось на торгово-экономических отношениях между странами. Для Республики Казахстан Россия является основным партнером импорта, не смотря на активное проникновение на рынок Китайских производителей. Особое внимание стоит уделить созданию совместных предприятий – это один из ключевых показателей уровня интеграции между странами. На 1 ноября 2018 года было зарегистрировано 9952 совместных предприятия, из которых 35,4% это действующие юридические лица с иностранным участием. Невозможно не согласиться, что это существенный показатель интеграции в экономическом аспекте стран.

Во-вторых, особое внимание стоит уделить топливно-энергетическому комплексу (ТЭК), т.к. обе страны имеют схожую структуру экономики, в которой удельный вес на протяжении многих лет занимает именно сырьевая направленность. Самыми глобальными проектами между двумя странами являются: действующий трубопроводный Каспийский консорциум от казахстанского месторождения Тенгиз до порта Новороссийск в России, а также освоение месторождений на Каспийском море [2]. То есть для казахстанского бизнеса в области нефти и газа Россия является первым партнером, за счет исторических географических и экономических факторов. Результатом сотрудничества в области ТЭК является совместная мощная инфраструктурная база.

В-третьих, важное звено в экономики обеих стран – это военно-техническое сотрудничество. Казахстан закупает вооружение, боеприпасы и комплектующие, которые страна сама не производит, по внутрироссийским ценам. В то же время, Россия арендует военные полигоны для учений, а также космодром Байконур. В результате взаимных взаимоотношений каждая страна получает свои выгоды.

Однако интеграция не является идеальным процессом без преград и проблем, и двум государствам стоит рассмотреть возможные перспективы к усовершенствованию сближения в рамках экономического сотрудничества. Например, в рамках торговых отношений, целесообразно предусмотреть режим временных налоговых льгот для новых совместных российско-казахстанских предприятий, развивающихся в приграничных районах. Это позволит последним в максимально короткие сроки

нарастить прибыль и превратиться в устойчивые компании. Помимо этого, власти двух стран должны провести совместную работу, направленную на уменьшение «пробок» автотранспорта, скапливающихся на границах государств в условиях роста грузопотока [2]. Кроме того, возможно необходимо санкционировать процесс составления реестра российских и казахстанских предприятий, которые до 1991 года работали в тесной связке, с целью выявления былых форм кооперации, которые можно восстановить в современных условиях даже с учетом изменившихся структур экономики [2]. Также, по территории Казахстана проходят выгодные для России транзитные пути, по сути, Казахстан — это важное звено в реализации проекта Великого шелкового пути, а Россия в свою очередь является выходом на международную арену географическим и политическим. Основной проблемой между странами является слабая коммуникация, что не дает бизнесу увидеть свободные ниши для развития.

Таким образом, интеграция – это очень серьезный аспект в экономики обеих стран, в рамках которого нужно прилагать усилия. К сожалению, решения только в политическом кругу не даст глобальных результатов. В данном случае необходимо подключать малый и средний бизнес, средства массовой информации, образовательные проекты и т.д., все это приведет к притоку инвестиций и интереса со стороны обеих стран.

#### **Список литературы:**

1. Гурова, И.П. Мировая экономика.: Учебник для студентов / И.П. Гурова. - М.: Омега-Л, 2017. - 400 с.
2. Россия и Казахстан: потенциал для роста торговли далеко не исчерпан: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://inozpress.kg/news/view/id/53777>
3. Интеграционные процессы и вступление в ЕАЭС: плюсы и минусы: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.inform.kz/ru/integracionnye-processy-i-vstuplenie-v-eaes-plyusy-i-minusy\\_a2972854](https://www.inform.kz/ru/integracionnye-processy-i-vstuplenie-v-eaes-plyusy-i-minusy_a2972854)

Научный руководитель: Ирина Николаевна Савельева, УргЭУ

# ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

УДК 332.142(470.26)(06)

## ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ, КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

*Дешко. Э. О.*  
*студентка 3 курса магистратуры*  
*ИНОТЭКУ ФГБОУ ВО*  
*«Калининградский государственный технический университет»*  
*Сергеев Л. И.*  
*к.э.н. доцент ОиКФ*

UDC 332.142(470.26) (06)

## FINANCIAL AND INVESTMENT ACTIVITIES OF THE COMPANY AS A FACTOR OF INCREASING COMPETITIVENESS

*E. O. Deshko*  
*the student of 3 course of a magistracy INOTEKA*  
*of the "Kaliningrad state technical University»*  
*L. I. Sergeev*  
*Ph. D. associate Professor of Oikf*

**Аннотация.** В статье рассмотрены вопросы оценки финансово-инвестиционной деятельности и конкурентоспособности предприятия. Отмечено, что в настоящее время отсутствуют стандартные методики определения этих показателей, что затрудняет процесс выбора потенциальными инвесторами объектов для инвестирования.

**Abstract.** The article deals with the assessment of financial and investment activity and competitiveness of the enterprise. It is noted that currently there are no standard methods for determining these indicators, which complicates the process of selecting potential investors for investment.

**Ключевые слова:** инвестиционная привлекательность, конкурентоспособность предприятия, интегральный коэффициент инвестиционной привлекательности, анализ финансового состояния предприятия, кредитоспособность, рейтинг предприятия.

**Key words:** investment attractiveness, competitiveness of the enterprise, integral coefficient of investment attractiveness, analysis of the financial condition of the enterprise, creditworthiness, rating of the enterprise.

По мере становления рыночных отношений в целях обеспечения стабильного экономического роста в стране необходимо осуществить стратегическую задачу по созданию эффективного инвестиционного потенциала страны, который позволит выработать индустриальную политику, которая, в свою очередь, обеспечит переход от высокого уровня добывающей промышленности к высокотехнологичному сектору экономики. Для решения такой актуальной задачи необходимо сформировать соответствующие финансовые институты развития и механизмы их удачной реализации. Предпосылкой в этом можно обозначить формирование такого благоприятного инвестиционного климата, для которого факторами определения будут служить не только наличие и вложение инвестиций, но и эффективность их вложений в какие-либо инвестиционные проекты.

В современных условиях для каждого предприятия особенно важно – это правильно оценить создавшуюся рыночную обстановку. Для этого, предлагают эффективные средства конкуренции, которые, с одной стороны, отвечают сложившейся рыночные ситуации и тенденции ее развития, с другой стороны особенности конкретного бизнеса.

На современном этапе мирового развития конкуренция как движущая сила вынуждает производителей товаров постоянно искать новые пути снижения цены, повышения их качества, повышения качества сервиса. В связи с дефицитностью ресурсов встает новая проблема – экономия ресурсов у потребителей за счет упрощения их конструкции и повышения качества [16].

Исходя из вышесказанного, актуальность и практическая необходимость данного исследования обусловлена финансово-инвестиционная деятельность предприятия, как фактор повышения конкурентоспособности.

Инвестиционная деятельность является важным условием перехода экономики от стадии спада к стабилизации и экономическому росту в будущем.

В случаях сложной экономической ситуации, когда предприятия находятся в условиях выживания, проблема активизации деятельности хозяйствующих субъектов является весьма актуальной. В связи с этим инвестиционная деятельность среди других видов (хозяйственной, коммерческой, социальной, организационной и производственной), которые предприятие осуществляет в процессе своей деятельности, является важным условием достижения эффективных результатов функционирования предприятия. Инвестиционная деятельность определяет такие факторы функционирования предприятия, как масштабы и темпы развития предприятия, а также способствует повышению конкурентоспособности предприятия. Управление данной деятельностью – предмет инвестиционного менеджмента.

Таким образом, в самом общем виде инвестиции можно определить как затраты (расход) всего того, что имеет стоимостную оценку в целях достижения определенных экономических и других целей. Понятие инвестиций шире, чем понятие капитальных вложений, но уже, чем понятие затрат (издержек, расходов). Затраты могут быть как единовременные, так и текущие. Первые принадлежат к инвестиционным затратам, так как они долгосрочны, вторые — текущие, непрерывно повторяющиеся затраты — не являются инвестиционными. Например, в производственном процессе текущие затраты концентрируются в себестоимости продукции, которая включает затраты на оплату труда, амортизацию, материалы и др.

Главная роль в инвестиционной деятельности отдается инвесторам, так как они предоставляют денежные и другие средства для реализации инвестиционных проектов. Для привлечения инвесторов к проекту необходимо знать их интересы, для чего разрабатываются подробные бизнес-планы, целью которых является предоставление ответов интересам инвесторов.

Осуществление предпринимательской деятельности в условиях развивающейся рыночной экономики требует от предприятий постоянного роста их конкурентоспособности, а также возможности стабильного функционирования в постоянно изменяющихся условиях и под влиянием различных факторов внешней экономической среды. Такое становится возможным за счет расширенного воспроизводства товаров, которое обеспечивает предприятию возрастание прибыли. Расширенное воспроизводство возможно за счет наращивания производственных мощностей и объемов сбыта. Эти задачи решаются посредством инвестиционной деятельности. Например, наращивание объемов производства возможно за счет инвестирования в новое оборудование, в совершенствование старого оборудования, обучение персонала и другое. Увеличение объема сбыта возможно за счет открытия новых торговых точек, проведения рекламных компаний, вытеснения конкурентов и т.д.

Инвестиции – это вложение средств в объект инвестирования с целью получения прибыли или иного полезного эффекта в будущем. Легко понять, что система, в которой не осуществляется инвестирование, очень быстро придет в упадок и исчезнет, хотя бы за счет износа средств производства. В то же время, система, которая осуществляет лишь пассивные инвестиции, покрывающие износ основных средств, может функционировать некоторое время.

Однако, в условиях рыночной экономики, такая система быстро отстанет от развивающихся конкурентов, и обанкротится. Только система, в которой инвестирование осуществляется грамотно и последовательно, в которой инвестирование покрывает не только износ основных средств, но и модернизацию, совершенствование, проекты развития и диверсификации, - именно такая система имеет возможность устойчиво расти и развиваться в условиях конкурентной борьбы.

Любое изменение, произошедшее на предприятии в результате инвестиционной деятельности, ярче всего характеризует финансовое состояние этого предприятия. Необходимо четко понимать, что любое вложение средств тем или иным образом улучшает финансовое состояние предприятия, которое в свою очередь увеличивает прибыль, либо дает иной полезный эффект. Таким образом, можно сказать, что инвестиции, воздействуя на финансовое состояние предприятия, увеличивают его прибыль.

Актуальность для каждого предприятия также обуславливает внешняя экономическая среда. В данный момент можно наблюдать очередной затяжной финансовый кризис. В подобных условиях необходимость в продуманной инвестиционной деятельности многократно возрастает в связи с недостатком средств, а также в связи с тем, что предприятие, неграмотно осуществляющее инвестиционную деятельность рискует быстро обанкротиться.

Над изучением инвестиционной деятельности, а также ее связи с финансовым состоянием и развитием предприятия работали такие известные авторы как А.Д. Шеремет, В.В. Бочаров, И.А. Бланк, В.А. Чернов, Н.И. Лахметкина и многие другие. Однако, в экономической литературе рассматриваются лишь общие методы и понятия, связанные с инвестиционной деятельностью предприятия. Работы вышеупомянутых авторов призваны дать базовые знания об инвестиционной деятельности предприятия и ее механизмах. Ни один источник не может решить задачу выбора направлений инвестиционной деятельности и расчета предполагаемого эффекта от нее для конкретного предприятия, так как это задача самого предприятия.

В экономической литературе отсутствует единое и четкое определение термина «инвестиции», и различные авторы дают этому термину различные определения, имеющие, однако, некоторые общие черты. Рассмотрим некоторые из этих определений. По мнению У.Шарпа, Г.Александера, и Дж.Бэйли, термин «инвестиции» происходит от немецкого термина «Investition», под которым подразумевается долгосрочное вложение капитала [2]. Акцент этими авторами ставится на том, что инвестициями не может являться обычное вложение средств. Отличительная черта инвестиций – это прирост вложенного капитала



через определенный промежуток времени. Таким образом, авторы резюмируют, что инвестициями является вложение средств сегодня, для получения большей суммы завтра.

Многие авторы, и в том числе В.В.Бочаров, считают, что своим происхождением слово «инвестиции» обязано латинскому термину «invest», который переводится, как «вложение». Таким образом, инвестиции отражают вложение средств для их дальнейшего возрастания [3]. По мнению В.В.Бочарова, инвестициями являются все виды материальных и нематериальных ценностей, направляемых в объекты предпринимательской деятельности. При этом обязательным условием вложения ценностей является получение дохода или другого полезного эффекта в будущем [3]. Согласно Н.И. Лахметкиной [1], инвестициями может быть вложенный в определенные объекты или финансовые инструменты капитал в любой из своих форм. Целью такого вложения является прирост дохода или получение какого-либо другого полезного эффекта. А.Н.Ткаченко рассматривает инвестирование как акт обмена сегодняшнего удовлетворения данной потребности на ожидание удовлетворить ее в будущем с помощью инвестированных благ [4]. Согласно Федеральному закону РФ №39-ФЗ от 25.02.1999, инвестиции – это денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта [5]. Заметим, что закон четко оговаривает цель инвестиционной деятельности – получение прибыли, или достижение другого полезного эффекта. Таким образом, получение прибыли в будущем можно считать одной из характерных черт инвестиций. Рассмотрим еще несколько определений термина «инвестиции», для более разностороннего понимания предмета. С.В.Губанов считает инвестициями только долгосрочные проекты и вложения [6]. Заметим, что с этим сложно согласится. Вложения средств могут быть как долгосрочными, так и краткосрочными. Возможность приносить доход не зависит от срока вложения средств, а ведь именно это качество отличает обычные вложения средств от инвестиций. В качестве иллюстрации к вышесказанному можно воспользоваться примером, приведенным И.А.Бланком [7]. Он отмечает, что существуют различные краткосрочные финансовые инструменты, например облигации с периодом обращения до одного года. В.Н.Орешкин отмечает, что с финансовой точки зрения инвестиции представляют собой активы в любой из своих форм, которые вкладывает в свою деятельность хозяйствующий субъект с целью получения прибыли. С экономической точки зрения инвестициями являются затраты на модернизацию, реконструкцию, покупку и создание нового оборудования [8]. Я.С. Меркулов также считает инвестиции расходами, которые направляются на качественное или количественное изменение действующих основных фондов, работающих в производственной и непроизводственной сфере [9]. Заметим, что это определение звучит довольно узко. Несмотря на то, что качественная и количественная модернизация основных фондов ведет к расширенному воспроизводству, и, как следствие, максимизации прибыли, нам представляется, что определения, в которых отмечается, что целью вложений является получение дохода, являются более точными и емкими. Н.Д. Гуськова дает общее определение инвестициям, где отмечает, что они представляют собой трату денежных ресурсов для получения еще больших денежных ресурсов, прибыли, а также роста капитала и, как следствие, ценности фирмы [10]. Такое определение также представляется нам слишком узким, и не дающим полноценной картины изучаемого предмета. Многие авторы отмечают, что хотя инвестиции довольно часто являются именно денежными вложениями, однако ассоциировать денежные вложения с инвестициями неправильно. Помимо денежных средств в качестве инвестиций могут выступать ценные бумаги, или другие финансовые инструменты, ноухау, лицензии и другие материальные и нематериальные активы, в том числе недвижимость [7], и даже трудовые ресурсы, которые затрачены на осуществление того или иного проекта. И.В.Игошин также отмечает затратный характер инвестиций. Вместе с тем автор довольно узко оценивает сферу распределения инвестиций – количественное изменение запасов и средств производства [11]. Очевидно, что автор рассматривает лишь реальный сектор экономики, и, вследствие этого, не освещает в своих исследованиях использование вложений средств в различные финансовые инструменты. В.Н.Дегтяренко дает два довольно спорных взгляда на изучаемый предмет. Во-первых, данный автор указывает, что инвестиции – это прирост капитала фирмы вследствие хозяйственной деятельности данного периода. Во-вторых, автор идентифицирует инвестиции с той частью прибыли за данный период, которую хозяйствующий субъект не использовал для текущего потребления [12]. С такими определениями инвестиций сложно согласится. Довольно спорной является ассоциация прироста капитала фирмы с инвестициями по нескольким причинам. Целью инвестирования является получение прибыли, то есть результат инвестиционной деятельности (например, в денежном эквиваленте) должен быть выше, чем сумма затрат на инвестиционную деятельность. Таким образом, прирост капитала фирмы, должен быть больше затрат (инвестиций), понесенных фирмой для осуществления этого прироста. Также необходимо помнить, что инвестиции – это в первую очередь рискованные вложения. При рассмотрении случая, когда инвестиции осуществлены непродуманно, можно прийти к выводу, что возможна ситуация, в которой при определенной сумме затрат (инвестиций), результат от инвестиционной деятельности будет нулевой. Учитывая все вышесказанное, можно с уверенностью утверждать, что сумма инвестиций далеко не всегда равна сумме прироста капитала фирмы, и замена этих понятий друг другом недопустима.

Рассматривая данное определение можно заметить, что автор считает прирост капитала фирмы с помощью инвестиций обычной хозяйственной деятельностью предприятия. Однако нам представляется,

осуществление инвестиций – это не просто обыденная часть повседневной деятельности хозяйствующего субъекта, а в первую очередь интеллектуальный процесс, требующий расчетов, экономических обоснований, разработки инвестиционных проектов. С этой точки зрения нам кажется верным выделение инвестиционной деятельности из общего процесса хозяйствования. Третий тонкий момент, имеющийся в определении – это временные рамки, заданные автором. Автор считает инвестициями прирост капитала от хозяйственной деятельности именно данного периода. Однако, легко представить, что прирост капитала фирмы в данном периоде может быть вызван осуществлением долгосрочных инвестиций несколько периодов назад, и, таким образом, являться как бы отложенным эффектом. Также сложно согласиться, что инвестиции – это неиспользованная для потребления субъектом хозяйственной деятельности прибыль данного периода. Как показано выше, отличительной, характерной чертой инвестиций является их способность приносить доход. С этой точки зрения неиспользованная прибыль – это просто денежные средства, а никак не инвестиции. Если эта прибыль хотя бы лежит в банке, и на нее начисляются проценты, то это уже инвестиции, хотя и не очень эффективные, но если эта прибыль лежит в кассе в виде наличных денежных средств, то она не обладает никакими свойствами, присущими инвестициям, и, следовательно, ими не является.

Все определения инвестиций имеют сходные черты, но, тем не менее, понятие «инвестиции» является слишком широким, чтобы дать ему единственное определение. В целом, можно согласиться с А.Б.Крутиком: «Инвестиции — это все виды ценностей, вкладываемые в объекты предпринимательской и других видов деятельности, в результате которой образуется прибыль (доход) или достигается социальный, экологический, или какой-либо другой эффект» [13]. Выделяя основные характерные черты инвестиций, можно указать следующее: - любые инвестиции совершаются с целью получения дохода или другого полезного эффекта; - любые инвестиции являются рисковыми вложениями, при неграмотном осуществлении которых, полезный эффект таких инвестиций будет стремиться к нулю; - любые инвестиции имеют отложенный эффект, т.е. разницу по времени между осуществлением затрат ресурсов (собственно инвестиции) и получением результата от этих инвестиций; - инвестиции могут быть любым видом ценностей, а не только денежными средствами.

Инвестиционная деятельность любого предприятия будет индивидуальна и уникальна, так как зависит от огромного множества факторов, начиная от самых незначительных, и заканчивая условиями экономической среды в конкретном городе, области, стране. Таким образом, все исследования и работы по данной тематике, дают лишь теоретические знания об исследуемой проблеме, а на практике каждое предприятие индивидуально разрабатывает инвестиционную стратегию и оценивает ее результаты с точки зрения улучшения своего финансового состояния и развития.

Резюмируя все вышесказанное, можно утверждать, что грамотная инвестиционная деятельность является основным фактором стабильного развития предприятия в рыночных условиях, и, следовательно, осуществление такой деятельности должно производиться предприятием продуманно и планомерно. Управленческий штаб предприятия должен четко понимать, какие именно инвестиции необходимо осуществлять в данный момент, и какой эффект для компании они дадут по истечении определенного времени.

Предприятие, грамотно осуществляющее инвестиционную деятельность, способно стабильно развиваться в условиях изменяющейся внешней экономической среды, оставаясь финансово устойчивым, платежеспособным и рентабельным. Инвестиционная деятельность состоит из реализации инвестиционных проектов, для каждого из которых производят прогнозирование, исследования, и расчеты необходимых финансовых коэффициентов. Во время эксплуатационной стадии проекта, рассчитывают реальные финансовые коэффициенты, которые дают не только информацию насколько реальный проект соответствует расчетному, но и данные о финансовом состоянии и финансовой устойчивости проекта, которые характеризуют его финансовую привлекательность для инвестирования.

#### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Лахметкина Н.И. Инвестиционная стратегия предприятия: учебное пособие М.: КНОРУС, 2016. – 184 с.
2. Шарп У. Инвестиции: пер. с англ. М.: ИНФРА-М, 2017. – 1024 с
3. Бочаров В.В. Инвестиции: учебное пособие СПб.: Питер, 2018. – 276 с.
4. Ткаченко А.Н.. Оценка эффективности инвестиционных проектов: учебное пособие НФИ КемГУ: Новокузнецк, 2013. – 78 с.
5. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений: федеральный закон РФ от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) принят Государственной Думой РФ 15 июля 1998 г.; одобрен Советом Федерации РФ 17 июля 1998 г.
6. Губанов С.В. Глубинные проблемы инвестиционных процессов // Экономист. – 2019. – № 8. – С. 60-62.
7. Бланк И.А. Инвестиционный менеджмент: учебный курс Киев: Эльга; НикаЦентр, 2016. – 448 с.
8. Орешкин В.Н. Иностраные инвестиции в России как фактор экономического развития: реалии, проблемы, перспективы // Инвестиции в России. – 2017. – № 10. – С. 11-16.

9. Меркулов Я.С. Экономическая оценка эффективности инвестиций и финансирования инвестиционных проектов М.: ИНФРА – М, 2017. – 294 с.
10. Гуськова Н.Д. Инвестиционная деятельность: федеральный и региональный аспекты Саранск: Изд. Мордов.Ун-та, 2016. – 132 с.
11. Игошин И.В. Роль банков в инвестиционном процессе // Инвестиции в России. – 2019. – № 2. – С. 10-17.
12. Дегтяренко В.Н. Оценка эффективности инвестиционных проектов М.: Экспертное бюро, 2017. – 144 с.
13. Крутик А.Б. Инвестиции и экономический рост предпринимательства: учебник СПб.: Лань, 2018. – 544 с.

УДК 332.142(470.26)(06)

#### «ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АСТЕР»

*Дешко Э. О.*  
*студентка 3 курса магистратуры*  
*ИНОТЭКУ ФГБОУ ВО*  
*«Калининградский государственный технический университет»*  
*Сергеев Л. И.*  
*к.э.н. доцент ОиКФ*

UDC 332.142(470.26) (06)

#### FEATURES OF DEVELOPMENT OF FINANCIAL AND INVESTMENT POLICY OF THE COMPANY "ASTER"

*E. O. Deshko*  
*the student of 3 course of a magistracy INOTEKA*  
*of the "Kaliningrad state technical University"*  
*L. I. Sergeev*  
*Ph. D. associate Professor of Oikf*

**Аннотация.** В статье рассматриваются теоретические подходы разработки финансово-инвестиционной политики предприятия. А так же проведен анализ особенностей разработки финансово-инвестиционной политики предприятия ресторанного бизнеса ООО «Астер». Даются практические рекомендации по разработке финансово-инвестиционной политики, позволяющей обеспечить повышение уровня комплексного развития предприятия.

**Abstract.** The article discusses the theoretical approaches to the development of financial and investment policy of the enterprise. And so the analysis of features of development of financial and investment policy of the enterprise of restaurant business of LLC Aster is carried out. Practical recommendations are given on the development of financial and investment policy, which allows to increase the level of integrated development of the enterprise.

**Ключевые слова:** инвестиции, финансово-инвестиционная политика, комплексное экономическое положение, капиталовложения, проект

**Key words:** investments, financial and investment policy, complex economic situation, capital investments, project

---

Инвестиционная деятельность является важным компонентом успешного финансового развития предприятия, она во многом обеспечивает достижение поставленных целей, в частности, увеличения доходов предприятия, а, следовательно, бюджета страны и населения.

Поэтому, создание оптимальных условий осуществления финансово-инвестиционной деятельности является основным фактором экономического роста предприятия. В связи с этим, все более актуальной становится проблема усовершенствования финансово-инвестиционной политики на предприятии, в том числе оценки эффективности инвестиционных вложений и инвестиционного планирования на предприятии.

Инвестиции играют очень важную роль в усилении экономической деятельности любой страны. Это очень полезно для нормализации экономических процессов в целом. В условиях рыночной экономики большинство хозяйствующих субъектов сами принимают решения об осуществлении инвестиционной деятельности.

*Финансово-инвестиционная политика* — это целый комплекс целенаправленных мер, которые направлены на улучшение деятельности хозяйствующих субъектов, нормализацию экономических процессов в стране, стабильный рост экономики и регулирование социальных вопросов [2, с. 76].

Главной целью финансово-инвестиционной политики является создание таких условий, при которых возможно значительное усиление инвестиционного потенциала предприятий.

Финансово-инвестиционная политика предприятия – это совокупность мероприятий, направленных на обеспечение прибыльного вложения как собственных, так и заемных средств для достижения одной из главных целей предприятия – стабильной и финансово устойчивой деятельности в ближайшей и долгосрочной перспективе.

Определяющей частью инвестиционной политики является выявление наиболее рациональных путей обновления и расширения производственного, научно-технического и финансового потенциала предприятия. Данная политика целенаправленна на достижение финансовой независимости от внешних кредиторов и создание условий для будущего развития предприятия [1, с. 27].

Соответствующая задачам инвестора, инвестиционная политика включает в себя эффективные меры достижения целей предприятия, отражающие низкую степень риска.

Тем не менее, имея целевую ориентацию на стратегию организации в целом, она «обслуживает» вышеперечисленные виды политик, ориентируясь при этом на реализацию стратегически-значимых проектов и программ развития организации. Необходимо добавить, что инвестиционная политика определяет выбор и способы реализации наиболее рациональных путей обновления и расширения производственного, научно-технического, финансового потенциала предприятия. Данная политика направлена на достижение финансовой устойчивости и создание условий для будущего развития. Четкое распределение финансовых и нематериальных ресурсов между проектами и программами организации является главной задачей инвестиционной политики. Она позволяет создать «портфель инвестиций» направленный на достижение целевых показателей фирмы и ее развитие в целом.

Для разработки финансово-инвестиционной политики, предприятия необходимо следовать основным правилам:

- соответствие инвестиционной политики законодательству РФ, регулирующему инвестиционную деятельность;
- учет взаимодействия инвестиционных проектов (при многоцелевой политике) и их влияние на все составляющие системы;
- обеспечение многовариантности выбора при принятии управленческих решений;
- отбор проектов, обеспечивающих максимальную эффективность капиталовложений, прочих равных условиях;
- корректировка в процессе реализации инвестиционной политики ожидания результатов деятельности предприятия;
- минимизация инвестиционных рисков;
- выбор надежных и более дешевых источников и способов финансирования инвестиций;
- обеспечение мобильности инвестиций;
- прогнозирование возможных преобразований инвестиционной политики в зависимости от изменения внешней среды, что позволит фирме при снижении рентабельности своевременно принять решение о выходе из неэффективного проекта и реинвестировании высвобождаемого капитала [3, с. 19].

Инвестиционная политика формируется как сложный процесс, включающий в себя определенный ряд последовательных этапов. Чтобы успешно реализовать запланированные капиталовложения необходимо соблюдать четкую последовательность разработки каждого этапа и принятия соответствующих решений.

В экономической литературе существует множество методов рекомендованных для оценки эффективности инвестиционных проектов, которые базируются на расчёте следующих показателей:

- на расчете сроков окупаемости инвестиций;
- на определении нормы прибыли на капитал;
- на расчете разности между суммой доходов и инвестиционными издержками (единовременными затратами) за весь срок использования инвестиционного проекта;
- сравнительной эффективности приведенных затрат на производство продукции;
- на выборе вариантов капитальных вложений на основе сравнения массы прибыли [5, с. 28-31].

Источник финансирования – это основная проблема реализации инвестиционной политики. Все источники финансирования принято делить на две группы: внешние (к ним относятся: привлеченные и заемные средства) и внутренние (к ним относятся: часть чистой прибыли компании, амортизационные отчисления и т.д.).

Объектом исследования является ресторан «Астер». Цель работы ресторана «Астер» - организация питания, досуга потребителям.

Для успешной деятельности ресторану необходимо создать эффективную систему управления инвестиционной деятельностью.

В рамках данной системы информация об инвестировании используется для разработки стратегии развития, направленной на достижение устойчивого преимущества перед конкурентами.

К целям финансово-инвестиционной политики ресторана «Астер» следует отнести:

- возвратность,
- надежность,

- доходность,
- ликвидность инвестиционных вложений.
- 

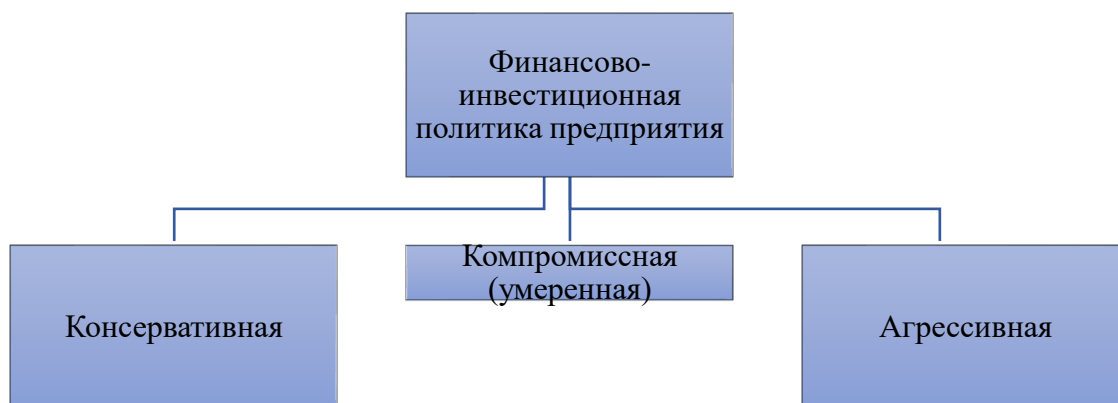


Рисунок 1. Виды финансово-инвестиционной политики ресторана «Астер»

Далее для наглядности представим инвестиционную деятельность ресторана «Астер» в динамике за 2015-2017 гг. на рисунке 2.

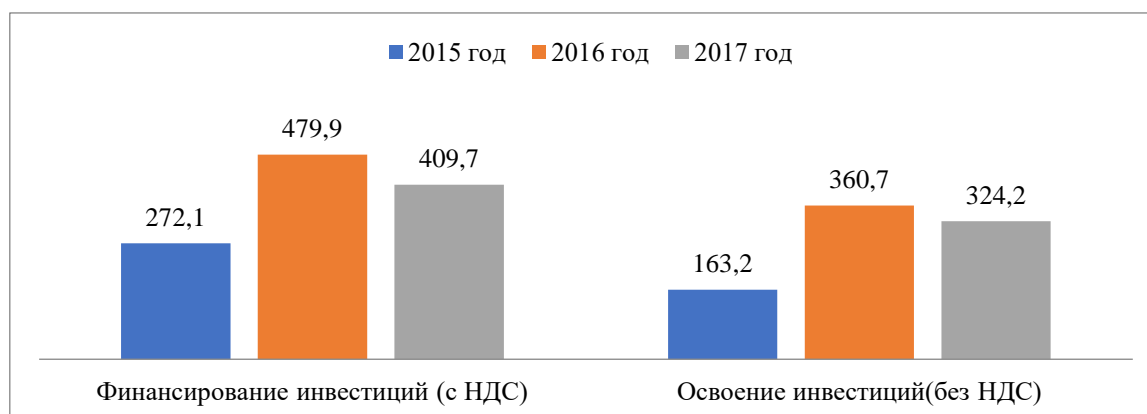


Рисунок 2. Динамика финансирования и освоения инвестиций ресторана «Астер»

Инвестиционная программа ресторана «Астер» за 2017 год запланирована в сумме 754,5 тыс. руб., в том числе, на:

- производство нового ассортимента и услуг – 688,1 тыс. руб.;
- приобретение оборудования – 53,4 тыс. руб.;
- непроизводственные капитальные вложения – 11,3 тыс. руб.;
- приобретение земельных участков – 0,2 тыс. руб.;
- приобретение активов – 0,8 тыс. руб.;

Основная проблема финансово-инвестиционной деятельности ресторана «Астер» связана с дефицитом источников освоения инвестиций и недостатком реальных денежных средств на их финансирование.

Фактически инвестиционные программы формируются не на количество инвестиционных проектов, а под имеющийся источник инвестиций.

Разработка финансово-инновационного подхода в организационной, технологической и управленческой сферах является актуальным как для развития ресторана «Астер», так и для повышения конкурентоспособности предприятий ресторанно-гостиничного бизнеса.

Рассматривая перспективы развития ресторана «Астер», необходимо оценить инвестиционную стратегию, которая может быть реализована в будущем.

**Цель:** расчет целесообразности инвестирования средств в расширение сферы бизнеса - открытия ресторана в торгово-развлекательном центре.

Ресторан будет предлагать своим посетителям широкий ассортимент блюд европейской кухни. В заведение будет находиться бар, в котором представлен широкий выбор напитков, алкогольных и безалкогольных коктейлей.

- Общая площадь заведения: 385 кв. м.
- Площадь производственных помещений: 180 кв. м.
- Площадь помещений для посетителей: 205 кв. м.
- Персонал: 14 человек в смену.
- Количество мест: 60.

В г. Калининграде на 15 апреля 2017 г. было запланировано открытие пятиэтажного торгово-развлекательного центра «Каскад», общей площадью 12 000 кв.м.

В ТРЦ «Каскад» кроме магазинов и бутиков, располагаются:

- 3D кинотеатр (3 зала),
- зона фаст-фуда,
- детская игровая зона.

В связи с этим руководитель ресторана «Астер» считает, что запуск ресторана в зоне фуд-корта является перспективным вложением средств в расширение сферы бизнеса.

Ассортимент продукции:

1. Салаты и холодные закуски.
2. Супы.
3. Вторые горячие блюда и горячие закуски.
4. Десерты, мороженное.
5. Алкогольные и безалкогольные напитки.

Ресторан располагается на пятом этаже торгового центра (зона фуд-корта). Склад находится на цокольном этаже ТРЦ. Продукты питания, напитки будут доставляться на кухню при помощи грузового лифта.

Производственные помещения включают в себя:

- заготовочные участки (мясорыбный и овощной цех);
- доготовочные участки (холодный и горячий);
- зона для мойки кухонной и столовой посуды;
- административно-бытовые помещения.

Производственные участки (цеха) располагаются согласно последовательности этапов приготовления блюд, что полностью исключает:

- пересечение потоков сырья и готовых блюд,
- грязной и чистой посуды,
- пути движения работников и посетителей.

Режим работы ресторана: 12:00-24:00.

Общий штат компании 23 человека, режим работы посменно, два через два, в смене работает 11 человек.

Таблица 1

<b>Численность ресторана</b>			
	количество	Оклад	Итого, руб.
Управляющий	1	12 000	12 000
Повар	2	8 000	16 000
помощник повара	8	6 000	48 000
посудницы	4	6 000	24 000
официанты	8	6 000	48 000
Итого	23		<b>148 000</b>

**Система оплаты труда:** фиксированная и премиальная часть. Все работники будут устроены официально. С ФОТа (с фиксированной части) будут производиться оплата социальных отчислений.

## Календарный план открытия ресторана

Наименование этапа	янв.18	фев.18	мар.18	апр.18
Регистрация деятельности в ИФНС (ИП+ООО)	***			
Заключение договора аренды	***			
Заказ дизайн-проекта, технического проекта заведения	***			
Оплата оборудования, посуды, инвентаря, мебели (аванс 50 %)	***			
Оформление лицензии на торговлю алкогольными напитками		***	***	
Согласование проекта помещения с РосПотребНадзором, с пожарной службой		***		
Ремонт и подготовка помещения ресторана (освещение, заказ вывески, декорирование)	***	***	***	
Разработка ТУ и ТИ на блюда		***	***	
Набор персонала		***	***	
Окончательная оплата оборудования, посуды, инвентаря, мебели			***	
Монтаж и установка оборудования			***	
Реклама			***	
Обучение персонала			***	
Заключение договоров с поставщиками, на вывоз ТБО			***	
Расстановка мебели и пробный запуск			***	
Уведомление РосПотребНадзора о начале деятельности				***
Начало деятельности				***

Контроль за каждым этапом открытия ресторана будет осуществлять собственник бизнеса. Управляющего планируется принять в штат с февраля, в его задачи будет, входит оперативный контроль работ. Планируется, что для открытия заведения потребуется 3 месяца.

В ходе реализации данного проекта планируется расширить сферу бизнеса, путем открытия ресторана в ТРЦ. Тем самым повысится рентабельность финансово-хозяйственной деятельности и будет в более обширной степени реализована ассортиментная политики ресторана.

Главной целью нашего проекта была разработка финансово-инвестиционной политики ресторана «Астер».

В ходе реализации данного проекта планируется расширить сферу бизнеса, путем открытия ресторана в ТРЦ. Тем самым, повысится рентабельность финансово-хозяйственной деятельности и будет в более обширной степени реализована ассортиментная политики ресторана.

Эффективность использования финансовых ресурсов характеризуется оборачиваемостью активов и показателями рентабельности. Следовательно, эффективность управления можно повысить, уменьшая срок оборачиваемости и повышая рентабельность за счет снижения издержек и увеличения выручки.

В таблице 2 представим отчет о финансовых результатах разработанного инвестиционного проекта.

Таблица 2

## Отчет о финансовых результатах ресторана «Астер»

Наименование продукции	2017 год	2018 год
Выручка	187462,3	214551,4
Затраты	186744,1	213689,2
- материалы	150923,1	172732,1
- заработная плата	14774,6	16909,6
- отчисления от ЗП	4738,4	5117,4
- аренда	432,0	466,6
- реклама	302,4	326,6
- УСН	15573,7	18137,0
Прибыль от продаж	718,2	862,2
Проценты к уплате	0,0	0,0
Прибыль до налогообложения	718,2	862,2

Вывод по таблицы 2 состоит в том, что на протяжении всего периода, когда ресторан только начинает реализовывать новую финансово-инвестиционную политику, получает прибыль. Которая, ежегодно на протяжении всего периода увеличивается. Ежегодный прирост выручки и прибыли ресторана ведет к росту эффективности использованию ресурсов, деловой активности и снижению периода оборачиваемости имущества. Таким образом, уже сейчас можно сказать, что проект ресторану выгоден и его следует реализовывать.

Все поступления и платежи отображаются в «Плане движения денежных средств» в периоды времени, соответствующие фактическим датам осуществления этих платежей, т.е. с учетом времени задержки оплаты за реализованную продукцию или услуги, времени задержки платежей за поставку товара, условий реализации продукции.

Таким образом, «План движения денежных средств» демонстрирует движение денежных потоков и отражает деятельность ресторана в динамике от периода к периоду.

В таблице 3 представлен проект плана движения денежных средств.

Таблица 3

**Отчет о движении денежных средств ресторана «Астер»**

Показатель	2017 год	2018 год
Поступления от сбыта продукции	187462,3	214551,4
Прямые производственные издержки	186624,1	213569,2
Кэш-Флоу от производственной деятельности	838,2	982,2
Затраты на приобретение активов		
Кэш-Флоу от инвестиционной деятельности	0,0	0,0
Заемный капитал		
Выплаты в погашение займов		
Выплаты процентов по займам	0,0	0,0
Кэш-Флоу от финансовой деятельности	0,0	0,0
Баланс денежных средств на начало периода	714,5	838,2
Баланс денежных средств на конец периода	838,2	982,2

Вывод по таблицы 3 звучит следующим образом: данные показывают, что, при реализации данного проекта, на протяжении всего планового периода его существования наблюдается рост остатков денежных средств, который будет осуществлен за счет текущей деятельности ресторана.

Данная анализируемая таблица так же говорит в пользу реализации инвестиционного проекта.

Расчет денежных потоков представлен в таблице 4.

Таблица 8

**Денежный поток проекта ресторана «Астер»**

Показатель	2017 год	2018 год
Выручка	187462	214551
Затраты	177965	203940
% по кредиту		
Выплата кредита		
Чистая прибыль	9498	10612
Амортизация	85	85
Денежный поток	9582	10697

Последние несколько лет показали, что уровень инфляции в нашей стране составляет примерно 10%, поэтому для дисконтирования данного продукта используем именно этот показатель.

Выводы по таблице 4 характеризуются показателями эффективности проекта, и представлены ниже:

1. Для определения рентабельности инвестиционного проекта подсчитывается дисконтированная ценность будущих доходов, ожидаемых от инвестиций, которая затем сравнивается с размером инвестиций, т.е. определяется чистая дисконтированная стоимость (Net present value, NPV). NPV



рассчитывается как разность между приведенными доходами и затратами.

Чистая текущая стоимость в 2018 году составляет 10612 тыс. руб., т.к. данная величина проекта значительно больше нуля, то проект принимается

2. Дисконтированный период окупаемости (DPP) является одним из наиболее распространенных и понятных показателей оценки эффективности инвестиционного проекта.

Дисконтированный срок окупаемости проекта составляет всего 6 месяцев  $((40,25+96,91+98,14+99,35+100,53+101,7)/543,95)$ , т.к. данный показатель значительно ниже срока инвестиционного проекта, определенного в 5 лет, то проект следует принять;

3. Одним из вариантов модификации понятия окупаемости заключается в суммировании всех дисконтированных денежных потоков (доходов от инвестиций) с последующим делением суммы на дисконтированный инвестиционный расход. Результатом является дисконтированный индекс доходности (ТС-индекс, PV-index, Present value index, Discounted Profitability Index, DPI) (иногда называемый отношением дохода к издержкам (benefit cost ratio), выраженным в текущих стоимостях).

Индекс доходности дисконтированных инвестиций превышает 1, если и только если для этого потока чистая текущая стоимость положительна. Чем выше индекс доходности дисконтированных инвестиций, тем лучше проект.

Т.к. дисконтированная доходность проекта (PI) составляет  $569,24\% = 3096,38 / 543,95 * 100$ , что значительно выше 1 или 100%, то проект следует принять;

4. Прибыльность капиталовложений рассматривается на основе сравнения окупаемости инвестиций с рыночной ставкой ссудного процента. Внутренняя норма окупаемости инвестиций (IRR) – это доходность каждой единицы инвестиций данной фирмы. Если  $NPV=0$ , значит IRR по проекту равна ставке ссудного процента (ставка дисконта), при которой суммарные доходы равны расходам. То есть IRR равняется максимальному проценту по ссудам ( $r$ ), идущим на инвестирование и эксплуатацию проекта, работая при этом безубыточно.

Внутренняя ставка доходности  $IRR = 19,5\%$ , т.к. данное значение больше нуля, то проект следует принять  $>0$  (для ее расчета была использована функция ВСД).

5. Модифицированная ставка доходности (MIRR) позволяет устранить существенный недостаток внутренней нормы рентабельности проекта, который возникает в случае неоднократного оттока денежных средств. Основное отличие данного метода в том, что реинвестирование производится по безрисковой ставке, величина которой определяется на основе анализа финансового рынка.

Модифицированная внутренняя норма доходности  $MIRR = 716\%$  значительно выше принятого уровня инфляции в размере 10 %, т.е. проект принимается (для ее расчета была использована функция МВСД)

Таким образом, уже в первый год существования проекта выручка ресторана существенно вырастет, так же как и прибыль от продаж.

#### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ:

1. Борисова Е., Масленникова Е., Синягина М. Инвестиционные проекты для предприятий: типовые ошибки и недочеты // Инвестиции в России. – 2016. – №9. – С. 23-29.
2. Жаркова Н.Н. Инвестиционная политика в области научно-технической инновационной деятельности предприятия: Моногр.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 95 с.
3. Игонина Л.Л. Проблемы финансирования инвестиционной деятельности // Финансы. – 2015. – №9. – С. 11-14.
4. Кузьмин В., Губенко А. Организация инвестиционного проектирования в условиях неопределенности // Маркетинг. – 2018. – №5 (54). – С. 14-23.
5. Лимитовский М.А. Основы оценки инвестиционных и финансовых решений. – М.: ООО Издательско-Консалтинговая Компания «ДеКа», 2013. – 232 с.
6. Липсиц И.В., Коссов В.В. Инвестиционный проект. – М.: БЕК, 2009. – 388 с.
7. Малышев Ю., Оленев А. Виды финансирования инвестиционных проектов // Инвестиции в России. – 2016. – №3. – С. 47-48.
8. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов: (Вторая редакция) / М-во экон. РФ, М-во фин. РФ, ГК по стр-ву, архит. и жил. политике; рук. авт. кол.: Коссов В.В., Лившиц В.Н., Шахназаров А.Г. – М.: ОАО «НПО «Изд-во «Экономика», 2016. – 421 с.
9. Нешиной А.С. Инвестиции: учебник, 6-е изд., перераб. и испр. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2014. – 194 с.
10. Сироткин С.А. Экономическая оценка инвестиционных проектов [Электронный ресурс]: - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 311 с.

**ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

*Курцадзе Нано Имедаевна,  
Волгоградский государственный технический университет,  
г. Волгоград, Российская Федерация*  
*Курцадзе Анна Имедаевна,  
Волгоградский государственный технический университет,  
г. Волгоград, Российская Федерация*  
*Оноприенко Юлия Геннадиевна,  
к.э.н., доцент кафедры  
«Менеджмент и финансы производственных систем»,  
Волгоградский государственный технический университет,  
г. Волгоград, Российская Федерация*

**STATE SUPPORT FOR THE DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM-SIZED  
ENTREPRENEURSHIP**

*Kurtzadze Nano Imedovna,  
Volgograd State Technical University,  
Volgograd, Russian Federation*  
*Onoprienko Julia Gennadiyevna,  
Ph.D., associate professor of the department  
"Management and finance of industrial systems",  
Volgograd State Technical University,  
Volgograd, Russian Federation*

**Аннотация.** В статье дана краткая характеристика развития малого и среднего предпринимательства в России. Рассмотрена система поддержки и регулирования предпринимательства в нашей стране. Выделены основные функции и меры государства, необходимые для поддержки предпринимательской деятельности.

**Abstract.** The article gives a brief description of the development of small and medium-sized enterprises in Russia. The system of support and regulation of entrepreneurship in our country is considered. The main functions and measures of the state necessary to support entrepreneurial activity are highlighted.

**Ключевые слова:** малое и среднее предпринимательство, бизнес, стимулирование, государственные программы, государственная поддержка, стартап-проекты.

**Keywords:** Small and medium enterprises, business, incentives, government support, startup projects.

---

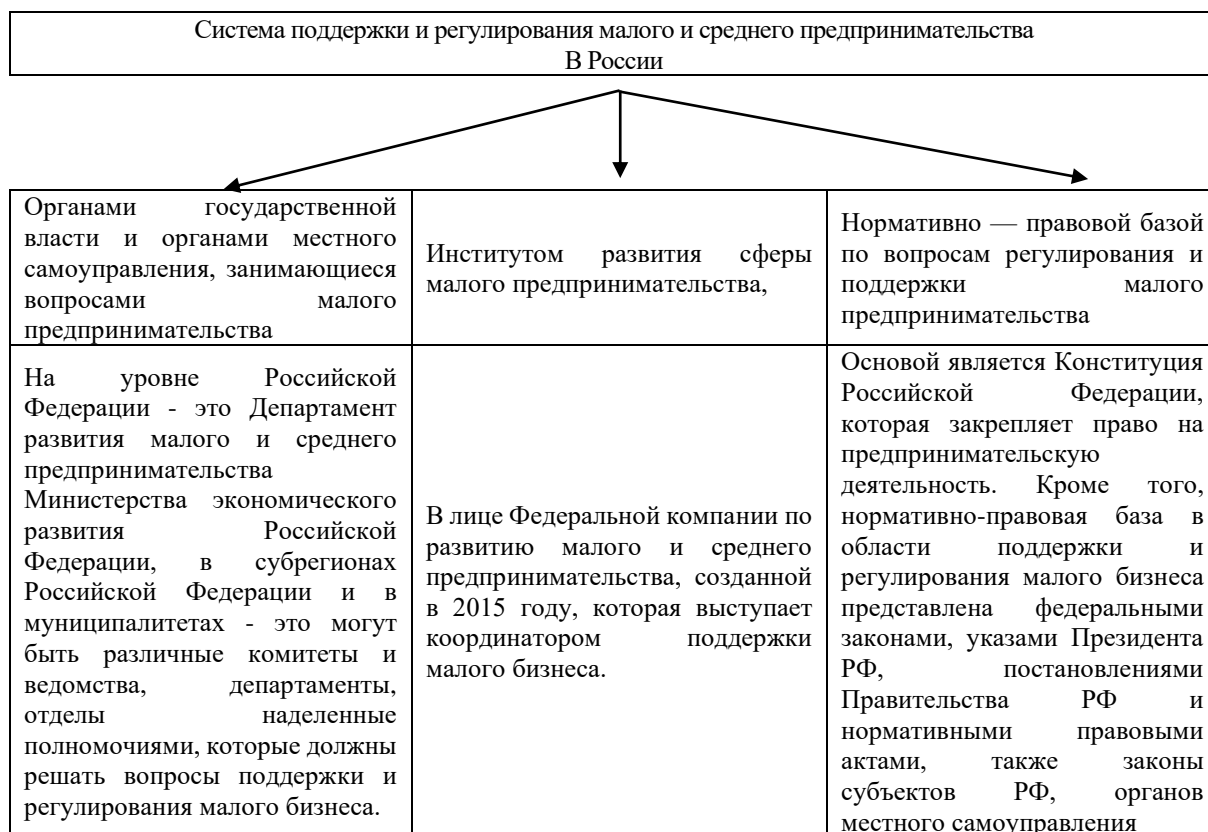
Значение малых и средних предприятий для развития современной российской экономики трудно переоценить, поскольку они должны поддерживать здоровую конкурентную среду и предотвращать монополизацию рынка. По словам И.А. Ляшевича, основная часть национальных ресурсов создается в секторе малого бизнеса, которые, в свою очередь, являются питательной средой крупных и средних предприятий. Сегодня большое внимание уделяется развитию малых и средних предприятий (МСП). Совершенствуется сфера права, расширяются инструменты государственной поддержки, оптимизируется налогообложение и др. [2, стр.62].

Термин «государственная поддержка предпринимательства» можно рассматривать как целенаправленное создание экономических и правовых условий, стимулов для развития отраслей производств, и инвестирование в него материальных и финансовых ресурсов на выгодных условиях.

В настоящее время система государственной поддержки и регулирования малых и средних предприятий должна быть эффективной и интегрированной, поскольку МСП являются важной предпосылкой формирования так называемого среднего класса - социальной основы, обеспечивающей устойчивое развитие России, общества [4, стр.102-105].

Сектор малого бизнеса ориентирован на торговлю и общественные услуги. Большинство средних компаний в основном представлены в сфере производства, строительства и сельского хозяйства. В то же время в России созданы организационно-правовые основы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства [5, стр.146].

Система поддержки и регулирования малого предпринимательства в России представлена органами государственной власти, местного самоуправления и др. (рис. 1) .



Источник: составлено автором  
Рис.1 - Система поддержки и регулирования МСП в РФ

К сожалению, в Российской Федерации малые и средние предприятия пока не рассматриваются в качестве сильного ресурса, способного обеспечить устойчивое развитие государства и его регионов. Они не входят в число реальных приоритетов политики страны, которая характеризуется несовершенством государственной поддержки. [1].

Государство должно выполнять ряд функций, чтобы оказывать поддержку таким формам предпринимательской деятельности. Первая функция государства в поддержке таких предприятий заключается в том, что это структура власти, которая создает необходимые условия для управления рыночными единицами, разрабатывает и контролирует соблюдение законодательства. Вторая функция - государство является собственником имущества, где оно имеет право полностью распоряжаться и управлять государственной собственностью. Третья функция в том, что государство обладает рычагами регулирования экономики и рыночных процессов. Данные три функции государства позволяют определить поддержку МСП по следующим направлениям:

- 1.Формирование институциональных основ;
- 2.Научно-методическое, техническое и финансовое обеспечение подготовки кадров для МСП;
- 3.Нормативно-правовое обеспечение деятельности субъектов МСП;
- 4.Налоговая политика, содействующая развитию МСП;
- 5.Антимонопольная политика;
- 6.Создание и развитие финансово-кредитной поддержки[3].

Таким образом, государственные программы поддержки малым и средним предприятиям направлены на создание благоприятных условий для деятельности МСП с целью повышения качества и эффективности действий на государственном и на национальном уровнях. Такие условия могут быть достигнуты только в том случае, если государство активно принимает следующие меры:

- 1) В большинстве промышленно развитых стран государственные заказы являются важным инструментом государственной поддержки малого бизнеса. Этот тип отношений позволяет малым предприятиям предлагать гарантированный рынок, ускорять процесс накопления капитала, наращивать производственные мощности, повышать конкурентоспособность, модернизировать оборудование и др. ;
- 2) Кредитная и финансовая поддержка малого бизнеса могут предоставляться посредством разработки и реализации государственных целевых программ, предоставления льготных или безвозвратных субсидий, в основном для целей научно-технического развития малого и среднего бизнеса.
- 3) Необходимо прояснить вопросы государственной финансовой поддержки МСП и их взаимосвязи с бюджетом. Необходимо пересмотреть порядок создания, эксплуатации и ликвидации малых предприятий. Кроме того, для ряда направлений деятельности малых компаний необходимо создание законодательного

оформления, в частности, чтобы заполнить пробел в законодательстве о взаимодействии малых и крупных компаний.

4) В целях улучшения кредитования банками малых предприятий могут быть предложены следующие меры:

- разработка конкретных законодательных мер и механизмов поддержки малого бизнеса;
- совершенствование стандартной системы кредитования малого бизнеса;
- постепенное улучшение условий кредитования;
- разработка стартап-проектов;
- активизация кредитных бюро;
- разработка и реализация федеральных программ стимулирования кредитования малого бизнеса;
- повышение доверия между компаниями и банками;
- укрепление сотрудничества между малыми и крупными банками для увеличения кредитования малого бизнеса и снижения кредитного риска;

5) В области неналогового регулирования может быть предложено максимальное использование международного опыта поддержки и развития малого бизнеса, участия в совместных программах, реализации собственных программ и работы с потенциальными инвесторами. На основе единой классификации малых (средних) предприятий должны быть разработаны и реализованы государственные программы развития, поддержки, кредитования и др.[4,стр. 98].

Государственная помощь малым предприятиям России в ближайшее время будет оказываться различными органами власти. К ним относятся:

- Администрация города - предоставление необходимой информации.
- ТПП (Торгово-промышленная палата) - бесплатные юридические консультации, развитие бизнеса, маркетинг и др. Поддержка участия малых и средних предприятий в выставках на федеральном и международном уровне.
- Фонд поддержки предпринимательства - проведение профессионального аудита бизнес-проектов, созданных предпринимателями. В случае одобрения, выделение средств на развитие компании.
- Инкубаторы - создание эффективной инфраструктуры: предоставление офисных площадей, бизнес-консалтинг, рекламные проекты и помощь в привлечении инвестиций.
- Рисковый капитал и гарантийные фонды - финансовая поддержка для перспективных стартапов и молодых предпринимателей, гранты.
- Бюро по трудоустройству - помощь безработным гражданам, которые хотят начать бизнес.
- Московский фонд поддержки малого предпринимательства - Московский гарантийный фонд помогает малым и средним предприятиям получить дополнительное финансирование. Фонд выступает гарантом для МСП Москвы по отношению к банкам-партнерам и другим кредиторам [4,стр. 101-107].

Таким образом, несмотря на текущий спектр проблем, государство пытается реализовать новые, более эффективные программы поддержки МСП в ближайшее время:

1. Неэффективно использованное государственное имущество будут сдавать в аренду по льготной цене, и ему также будет разрешено сдавать в аренду недвижимость на льготных условиях. В этом случае объем имущества, сдаваемое в аренду малому и среднему бизнесу будет увеличен не менее чем на 25% к 2024 году.
2. 1 января 2019 года вступил в силу федеральный закон, разрешающий страхование банковских вкладов / счетов малого бизнеса - юридических лиц - малые и средние предприятия, зарегистрированные в соответствующем реестре.
3. К 2024 году будет реализована программа «Расширение использования франшизы» в МСП. Программа предполагает предоставление льготных микрозаймов малому и среднему бизнесу на покупку франшизы. Кроме того, до 1 июня 2022 года расходы на лизинг для МСП снижены до средней ставки 8% или менее.

#### Список литературы:

1. Зиятдинов И.Т. Методы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства // Студенческий форум: электрон.научн. журн. 2017. № 3(3). URL: <https://nauchforum.ru/journal/stud/3/19299> (дата обращения: 11.09.2019).
- 2.Ляшев И. А. Правовые проблемы регулирования малого и среднего бизнеса в России на современном этапе [Текст]//Журнал российского права. –2012. –№ 5. — С. 61–64.
3. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика»: Постановление Правительства Рос. Федерации от 15.04.2014 № 316 (ред. от 08.06.2016). URL: <http://base.garant.ru/70644224/> (дата обращения: 11.09.2019).
- 4.Фрумина С.В. О государственных программах, стимулирующих развитие малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2016. № 7. С. 98-107. (дата обращения 11.09.2019).
- 5.Юрченко А. В. Развитие системы государственной поддержки и регулирования малого предпринимательства в России // Молодой ученый. — 2018. — №6. — С. 146-149. — URL <https://moluch.ru/archive/192/48131/> (дата обращения: 11.09.2019).

© Н. И.Курцадзе, А. И.Курцадзе, Ю.Г. Оноприенко, 2019

## ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ САМОЗАНЯТЫХ В ЭКОНОМИКЕ РЕГИОНА

*Моисеева Анна Дмитриевна*  
Студентка 3 курса магистратуры  
Набережночелнинский институт КФУ  
г. Набережные Челны

**Аннотация.** В последние годы государство принимает ряд мер по сокращению теневого рынка самозанятых, используя налоговые методы. Развитие цифровой экономики дало дополнительные возможности для легализации категорий налогоплательщиков.

**Ключевые слова:** налог на профессиональный доход – НПД, самозанятые, индивидуальные предприниматели, физические лица, специальный налоговый режим.

---

27 ноября 2018 года Президентом Российской Федерации В.В. Путиным был подписан Федеральный закон №422 -ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» в городе федерального значения Москве, Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан» [5].

Налог на профессиональный доход — это новый специальный налоговый режим для самозанятых граждан[1].

Справедливости ради необходимо отметить, что данный Закон рассчитан быть, приведенным сроком до 31 декабря 2028 года, то есть на 10 лет [5].

В течение этого срока законодатель не вправе увеличивать налоговые ставки или уменьшать предельный размер доходов (2,4 млн. руб. в текущем календарном году [3].

Ставка налога на профессиональный доход:

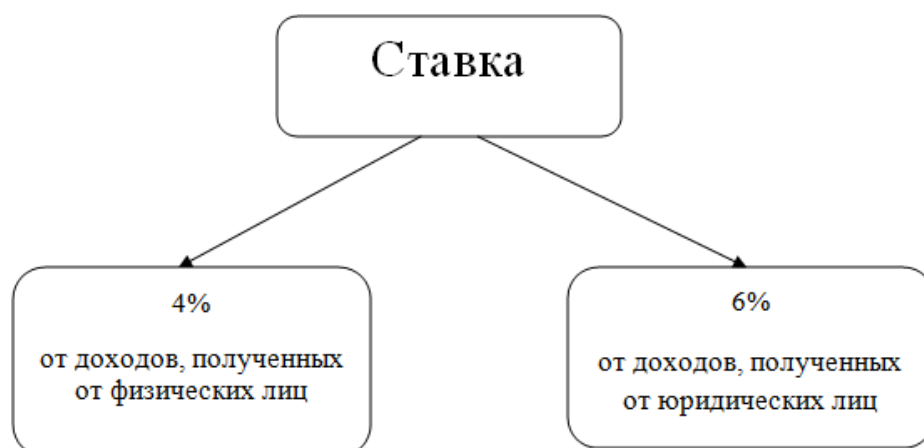


Рисунок 1 - Ставка налога на профессиональный доход

Обмен информацией с налоговой происходит через специальное мобильное приложение «Мой налог». Его нужно установить на смартфон, компьютер или планшет. Данное приложение заменяет кассу и отчетность[7].

С помощью приложения можно:

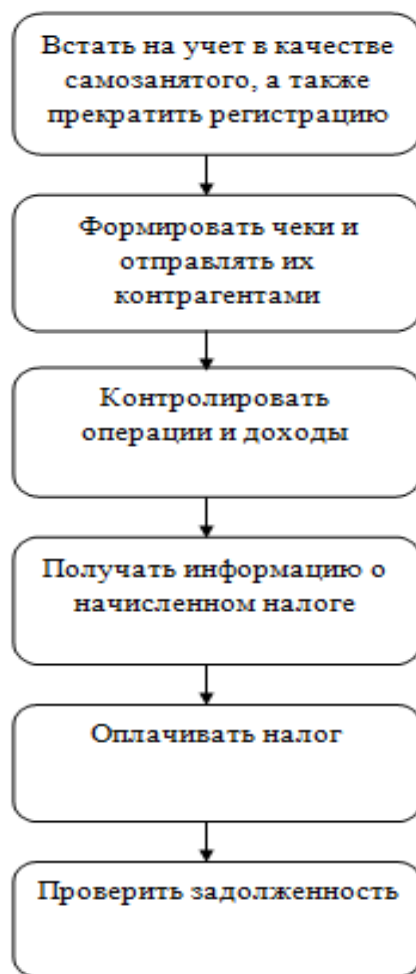


Рисунок 2 - Функции приложения «Мой налог»

Плательщики налога на профессиональный доход освобождаются от уплаты обязательных взносов во внебюджетные фонды[2].

Достоинствами нового налогового режима являются меньшая налоговая нагрузка, отсутствие обязанности представлять отчетность и освобождения от обязательных страховых взносов[6].

Физические лица, уплачивающие НПД, освобождаются от обложения НДФЛ в отношении доходов, являющихся объектом обложения налогом на профессиональный доход[8].

Индивидуальные предприниматели, уплачивающие НПД не признаются плательщиками:

- НДС, за исключением НДС, подлежащего уплате при ввозе товара на территорию РФ и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией

- страховых взносов за себя за период применения специального налогового режима[8].

Итак, приложение «Мой налог» является основным инструментом для взаимодействия плательщика налога на профессиональный доход (самозанятого). Приложение простое и удобное, оно заменяет кассу и отчетность. С помощью приложения можно сформировать чек, проверить начисления налогов и узнать о сроках уплаты. Приложение работает бесплатно, его можно скачать в телефон или планшет[9].

#### Список литературы

1. Официальный сайт ФНС РФ // [www.nalog.runalog.ru](http://www.nalog.runalog.ru).
2. Бобошко Д.Ю. Налог на профессиональный доход или патент: сравнительный анализ двух специальных налоговых режимов для самозанятых//Аудитор.2019.N 8
3. Вронская Л. Налог на профессиональный доход: эксперимент по легализации доходов самозанятых граждан//Практический бухгалтерский учет. Официальные материалы и комментарии.2019.N1. N2
4. Карсетская Е.В. Самозанятые: налог на профессиональный доход//АйСи Групп/ 2019
5. Лошаков Е. Налог на профессиональный доход //Трудовое право.2018.N 12
6. Львовский С.М. Комментарий к Письму ФНС России от 19.04.2019 N СД-4-3/7496@ Налог на профессиональный доход: ответы на частые вопросы //Нормативные акты для бухгалтера. 2019. N 11

7. Мартынюк Н.А. Комментарий к Законам от 27.11.2018 № 422-ФЗ, от 27.11.2018 № 425-ФЗ Новый налоговый режим для самозанятых ип и физлиц// Главная книга.2019.№1

8. Спицына Т.В. Налог для самозанятых граждан, или экспериментальный НПД //Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения. 2019/ № 1

9. Филина Ф.Н., Толмачев И.А. Все об индивидуальном предпринимателе //9-е издание, переработанное и дополненное. (под ред. Т.В. Гороховой//ГроссМедиа. РОСБУХ. 2019.

## ЧЛЕНСТВО В СРО: ОСНОВНЫЕ РИСКИ И ВОЗМОЖНОСТИ

*Черняева И. А.,  
студент*

*Поволжский институт управления  
имени П. А. Столыпина РАНХиГС при Президенте РФ  
г. Саратов*

*Научный руководитель: Беккалиева Н. К.  
доцент, кандидат экономических наук  
Поволжский институт управления  
имени П. А. Столыпина РАНХиГС при Президенте РФ  
г. Саратов*

**Аннотация.** В данной статье рассмотрены такие понятия как "Саморегулируемая организация", "Риски" и "Членство в СРО", а также дается классификация рисков и угроз саморегулируемой организации.

**Ключевые слова:** безопасность, классификация рисков и угроз СРО, риски, угрозы, саморегулируемая организация.

Актуальность исследования заявленной темы обусловлена тем, что в настоящий период развития регулирования экономико-юридических особенностей деятельности множества отраслей, все большее значение приобретает деятельность саморегулируемых организаций, которые к настоящему моменту получили значительное развитие. Соответственно, представляется целесообразным проанализировать современное состояние саморегулируемых организаций (СРО) в Российской Федерации.

На данный момент за некачественную работу большинства фирм ответственность несет не государство, а саморегулируемые организации (СРО). Именно они, с относительно недавнего времени, наделены законодательством частью контрольно-надзорных функций. В некоторых случаях только участники СРО обладают правом на ведение той или иной деятельности. Это способствует строгому контролю над работой предпринимателей, а также повышению качества оказываемых услуг и производимых товаров.

В саморегулируемые организации входят компании одной сферы для регулирования и контроля профессиональной деятельности. СРО осуществляют разработку стандартов в качестве проведения работ, производства продукции и оказания услуг, а также оценку соответствия заявителей или членов организации этим и другим требованиям, установленным законодательно [6]. Сегодня СРО играет роль посредника между компаниями-членами и участниками рынка либо государством, проводя урегулирование возникающих конфликтов.

В качестве знаковой вехи в развитии системы саморегулирования можно назвать 2016 год, поскольку именно в 2016 году был принят Федеральный закон от 03.07.2016 №372 ФЗ «О внесении изменений в Градостроительный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [4].

В соответствии с данным документом допуски СРО в области инженерно-архитектурных изысканий и строительства теперь силы не имеют, вступление же в СРО для большей части фирм стало добровольным делом. Неотъемлемым оно осталось только лишь для следующих участников рыночных взаимоотношений:

- участников закупок, которые заключают соглашение строительного подряда (при сумме договора больше 3 миллионов. рублей);
- застройщиков, без помощи других проводящих строительные работы;
- технических заказчиков.

Представляется целесообразным отметить также основные преимущества, которыми обладает вступление в СРО, которые состоят в следующем:

- во-первых, частные заказчики зачастую выбирают компании, являющиеся членами СРО;
- во-вторых, участие в СРО дает возможность обмена опытом и повышения уровня квалификации в организации каждого члена СРО;
- в-третьих, организациям легче отслеживать тендеры и аукционы, проводить оценку уровня конкуренции;
- в-четвертых, с июля 2017 года СРО обладают правом представлять в суде интересы их членов.

Общий обзор СРО в России говорит об улучшении картины дел в строительстве. По данным портала «Реестр СРО» на октябрь 2019 года в России насчитывалось 454 саморегулируемых организаций (в строительстве, проектировании и инженерных изысканиях) Из них:

- СРО в строительстве – 249 организаций;
- СРО в проектировании – 171 организация;
- СРО в инженерных изысканиях – 34 организации;

Наибольшее число СРО образовано в Центральном федеральном округе (46,3% от всех организаций), за ним по убыванию следуют Северо-Западный (18,3%) и Приволжский (12,1%). Наименее развит институт СРО Северо-Кавказском (1,8%) и Дальневосточном федеральных округах (3,3%).

Если проводить обзор СРО по городам России, то здесь уверенно лидирует Москва. На ее территории зафиксировано 159 саморегулируемых организаций или 34,6% от их общего числа. Далее с большим отрывом идет Санкт-Петербург – 67 СРО (или 14,8% от всех организаций), Екатеринбург – 11 СРО (2,4%). В остальных городах не более 10 саморегулируемых организаций.

Если проводить обзор СРО по городам России, то здесь уверенно лидирует Москва. На ее территории зафиксировано 159 саморегулируемых организаций или 34,6% от их общего числа. Далее с большим отрывом идет Санкт-Петербург – 67 СРО (или 14,8% от всех организаций), Екатеринбург – 11 СРО (2,4%). В остальных городах не более 10 саморегулируемых организаций.

Функции, полномочия и прямые обязанности саморегулируемых организаций зафиксированы в статье 6 Закона № 315-ФЗ. Главными функциями СРО считаются:

- создание условий членства и установление дисциплинарного воздействия;
- исследование работы фирм-соучастников на основании их отчетов;
- организация обучения и аттестации сотрудников компаний-членов объединения;
- предоставление информационной открытости работы своих членов, публикация данных о данной деятельности;
- анализ претензий на действия членов саморегулируемой организации;
- ведение реестра членов объединения в соответствии с требованиями, установленными настоящим Федеральным законом.

Нужно особо выделить тот факт, что невозможно быть членом СРО, ранее являясь членом другой саморегулируемой организации.

Кроме того, следует выделить, то что еще не так давно было ликвидировано право компаний на вступление в саморегулируемую организацию в соответствии с выбором. В настоящее время же юридическое лицо обладает правом вступить в СРО только в соответствии с местом регистрации.

Каждая СРО имеет право расширить список иными документами, например, сертификатом ISO или страховым полисом. Сбор пакета документов заявитель реализовывает в среднем за месяц. В соответствии с законом СРО обязана в рамках 30-ти дней принимать решение о причислении фирмы к своим рядам. В качестве причины для отказа может выступать непредставление полного пакета документов или наличие у компании свидетельства иной СРО этого же тида.

Для расчета показателя тяжести возможных отрицательных результатов формируются условия риска, устанавливаются его группы, а также их важность, осуществляется сравнение значимости и категории. Выделяются следующие факторы риска:

- присутствие фактов и размер возмещения ущерба, выплаты компенсации свыше возмещения вреда из средств компенсационного фонда возмещения ущерба СРО либо за счет страхового возмещения из-за недостатков работ;
- непризнание членом СРО мер, нацеленных на устранение нарушений, недочетов и недобросовестных действий, отсутствие организации внутреннего контроля и ресурсов, которые он способен направить на устранение нарушений, недочетов и недобросовестных действий;
- фактический максимальный уровень ответственности члена саморегулируемой организации согласно соглашениям подряда на осуществление инженерных изысканий, соглашениям подряда в подготовку проектной документации либо соглашениям строительного подряда.

Статистика административных правонарушений в области предпринимательской деятельности и деятельности саморегулируемых организаций за 2016-2018 годы.

Год	Рассмотрено дел	Подвергнуто наказанию	Доля наказанных	Оправдано	Наказание штрафом	Размер штрафа
2016	279 151	222 666	79.0	12 934	213 778	2 139063
2017	301 553	238 064	78.0	13 917	222 779	2 625905
2018	298 909	232 660	77.8	12 942	216 507	3 291695

К факторам риска также относятся возможные недобросовестные действия членов СРО, связанные с несоблюдением обязательных требований, которые указывают на такой риск.



С целью расчета степени серьезности возможных отрицательных результатов было принято решение выделить 6 категорий риска: «Низкий риск», «Умеренный риск», «Средний риск», «Значительный риск», «Высокий риск», «Чрезвычайно большой риск».

Возможность неисполнения обязательных условий должна учитывать следующие условия риска:

- наличие внеплановых проверок, проведенных на основании жалобы на нарушение объектом контроля обязательных требований;
- наличие решений о применении СРО в отношении своего члена мер дисциплинарного воздействия;
- наличие фактов нарушений соответствия выполняемых работ обязательным требованиям, допущенных объектом контроля;
- наличие фактов о предписаниях органов государственного (муниципального) контроля (надзора);
- наличие фактов о неисполненных предписаниях органов государственного (муниципального) контроля (надзора);
- наличие фактов несоблюдения обязательных требований;
- наличие фактов привлечения члена СРО к административной ответственности;
- наличие фактов о приостановлении деятельности члена СРО в качестве меры административного наказания;
- наличие фактов о произошедших у члена СРО несчастных случаях на производстве и авариях, связанных с выполнением работ;

При этом по каждому фактору риска СРО устанавливается допустимая частота его проявления за определенный промежуток времени и определяется вероятность его появления.

Вступление в СРО считается только лишь началом пути предпринимателя. Следует четко представлять себе условия деятельности в рамках конкретного объединения, о мерах, используемых в адрес нарушителей, о сроках уплаты и размерах взносов и пр.

Таким образом, можно сделать единый вывод о том, что нынешнее положение СРО в Российской Федерации соответствует требованиям законодательства, а кроме того – упрощает управленческую сторону работы предпринимателей. Кроме того, вступление в СРО предоставляет предпринимателю возможность получения информационной и юридической поддержки. Регулярные проверки гарантируют сохранение качества работ на достаточно высоком уровне. Для повышения квалификации работников членов СРО организуются различные проекты и курсы.

#### Список литературы

1. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 №190-ФЗ по сост. на ред. 03.08.2018, с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018 // Собрание законодательства РФ. - 03.01.2005. – №1 (часть 1). - Ст. 16.
2. О некоммерческих организациях: Федеральный закон от 12.01.1996 №7-ФЗ: по сост. на 29.07.2018 // Собрание законодательства РФ. - 15.01.1996. - №3. - Ст. 145.
3. О саморегулируемых организациях: Федеральный закон от 01.12.2007 №315-ФЗ: по сост. на 03.08.2018 // Собрание законодательства РФ. - 03.12.2007. - №49. - Ст. 6076.
4. О внесении изменений в Градостроительный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 03.07.2016 №372-ФЗ: по сост. на 28.12.2016 // Собрание законодательства РФ. - 04.07.2016. - №27 (часть II). - Ст. 4305.
5. Апокорин Р.С. Проблемы определения гражданско-правового статуса саморегулируемых организаций в России // Молодой ученый. - 2018. - №49. - С. 107-109.
6. Асиян А.А. К вопросу о саморегулируемых организациях // Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. X междунар. студ. науч.- практ. конф. (Россия, г.Новосибирск, 01.12.2016) №7(10). – Электронный ресурс. – Режим доступа: [https://sibac.info/archive/meghdis/7\(10\).pdf](https://sibac.info/archive/meghdis/7(10).pdf). Дата обращения: 8.10.2019.

**НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ  
"GLOBUS"  
ЭКОНОМИКА И ЮРИСПРУДЕНЦИЯ  
СБОРНИК НАУЧНЫХ ПУБЛИКАЦИЙ**

УДК 330  
ББК У65  
ISSN: 2658-5197

Редакционная коллегия:  
Кежинбаева.А.М канд. экон. наук профессор  
Герман А.О доцент  
Рацкевич Ф.И доцент  
Болгар Ж.П д-р экон. наук профессор

Сборник публикаций научного журнала "Globus": «Экономика и юриспруденция: теория и практика» г. Санкт-Петербурга: сборник со статьями (уровень стандарта, академический уровень). – С-П. : Научный журнал "Globus", 2020. – 42 с.

Тираж – 300 экз.

УДК 330  
ББК У65  
ISSN: 2658-5197

Издательство не несет ответственности за материалы, опубликованные в сборнике. Все материалы поданы в авторской редакции и отображают персональную позицию участника конференции.

**Контактная информация организационного комитета конференции:**

Научный журнал "Globus"

*Электронная почта:* [info@globus-science.org.ua](mailto:info@globus-science.org.ua)

*Официальный сайт:* [www.globus-science.ru](http://www.globus-science.ru)